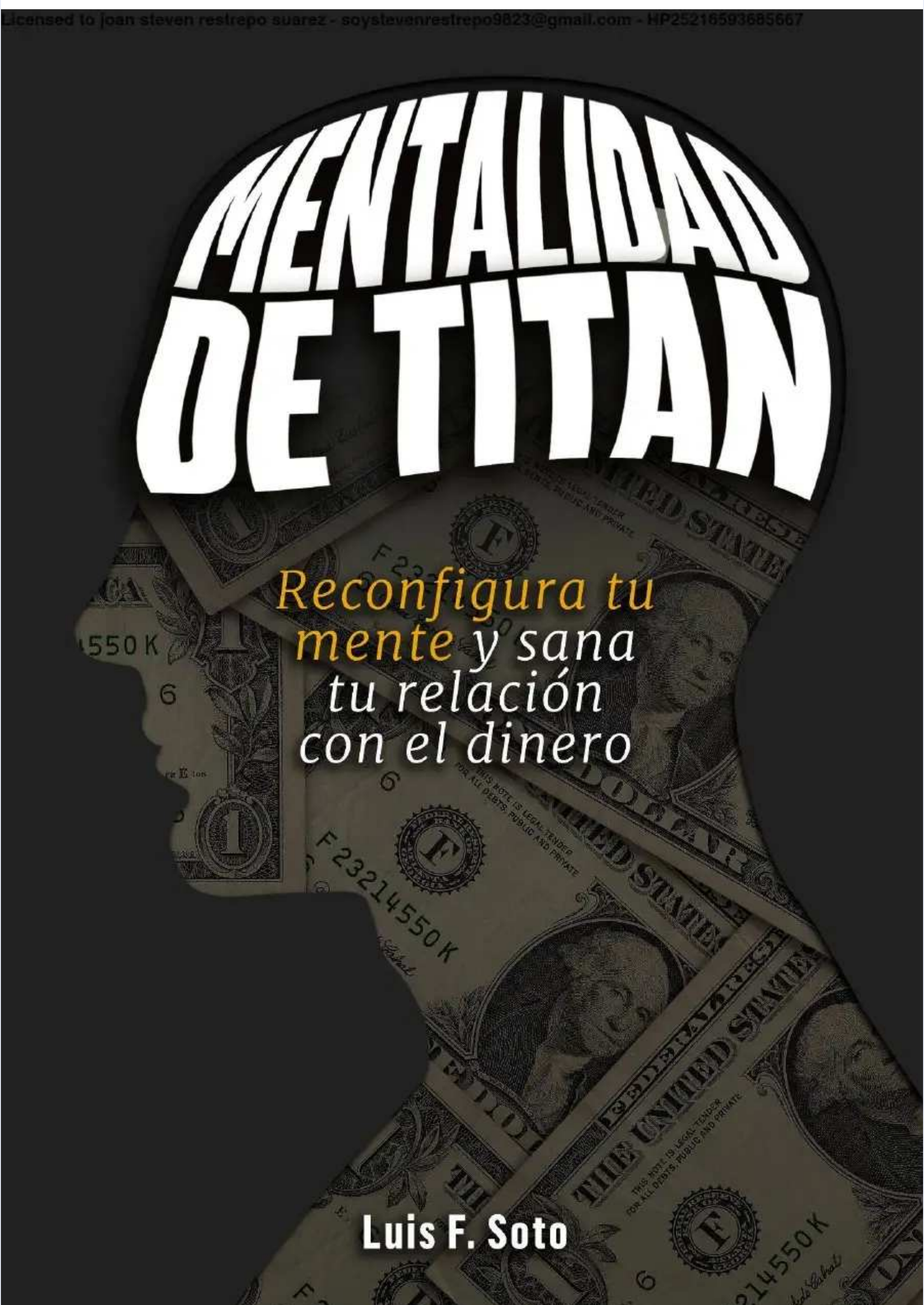
Licensed to joan steven restrepo suarez - soystevenrestrepo9823@gmail.com - HP25216593685667

MENTALIDAD DE TITAN

Reconfigura tu mente y sana tu relación con el dinero



Luis F. Soto

Licensed to joan steven restrepo suarez - soystevenrestrepo9823@gmail.com - HP25216593685667

Mentalidad de Titán

Reconfigura tu mente y sana tu relación con el dinero

Luis Soto

Licensed to joan steven restrepo suarez - soystevenrestrepo9823@gmail.com - HP25216593685667

© Todos los derechos reservados. Quedan rigurosamente prohibidas, sin la autorización escrita del autor, bajo las sanciones establecidas en las leyes, la reproducción parcial o total de esta obra por cualquier medio o procedimiento comprendidos la reprografía y el tratamiento informático, y la distribución de ejemplares de ella mediante alquiler o préstamo público.

Licensed to joan steven restrepo suarez - soystevenrestrepo9823@gmail.com - HP25216593685667

Agradecimientos

Tengo que empezar agradeciendo a mi novia, Carolina. Desde motivarme a escribir este libro hasta darme consejos sobre la portada y algunos temas que se abordarán más adelante, ella fue tan importante como yo para terminar este libro. *Muchas gracias cariño.*

También, tengo que agradecer a mi gran amigo, David Roldán. Una persona que desde la distancia estuvo apoyándome de principio a fin, con el desarrollo del libro, la edición y la gramática. *Este proyecto no sería igual sin tu valiosa ayuda amigo.*

Por último, pero no menos importantes, a mis mentores, amigos y hermanos que sembraron su granito de arena en mi proceso de crecimiento personal y me han apoyado incondicionalmente en todo: Mike Munzvil, Francisco Cardona, Leo Echeverri, Rubén Gil y su novia Vicky, Felipe Duque, Edgar Almanzar, Facundo Rodriguez y su novia Camila, Daniel Soto y mi madre Marleny. *El mundo es un lugar mejor gracias a ustedes*.

Sinceramente, Luis soto.

Licensed to joan steven restrepo suarez - soystevenrestrepo9823@gmail.com - HP25216593685667

Descargo de responsabilidad

Advertencia - descargo de responsabilidad.

Este libro está diseñado para proveer información acerca de cómo ganar dinero y manejar tus finanzas. Se vende con el entendimiento de que el autor no está en los servicios profesionales de legalización, contabilidad, o asesoría financiera.

Si la asistencia legal o de otro tipo es requerida, los servicios de otro profesional competente deberán ser buscados. No es el propósito de este libro reproducir toda la información disponible para el autor, sino para complementar, amplificar y suplir otros textos.

Se le incita a leer todo el material disponible, aprender lo más que pueda sobre finanzas personales, y ajustar la información de acuerdo a sus propias necesidades.

Este libro no es una estafa de hágase rico rápido. Cualquiera que decida invertir dinero debe también decidir invertir mucho tiempo y esfuerzo en ello.

El propósito de este libro es informar y entretener. El autor no tiene ninguna responsabilidad ni obligación sobre los resultados del lector, ni con ninguna pérdida o daño parcial o total de su dinero.

Si no desea estar sujeto a lo anterior, puede devolver este libro al editor para obtener un reembolso completo.

Licensed to joan steven restrepo suarez - soystevenrestrepo9823@gmail.com - HP25216593685667

"El activo más poderoso que tenemos es la mente.
Bien entrenada puede crear enorme riqueza".

-Robert Kiyosaki

Licensed to joan steven restrepo suarez - soystevenrestrepo9823@gmail.com - HP25216593685667

"Tanto si crees que puedes lograrlo como si no lo crees, tienes razón".

-Henry Ford

Licensed to joan steven restrepo suarez - soystevenrestrepo9823@gmail.com - HP25216593685667

CONTENIDO

Introducción

Capítulo 1: “Es responsabilidad de otros mantenerme”

Capítulo 2: “El dinero es la raíz de todos los males”

Capítulo 3: “El dinero no crece en los árboles”

Capítulo 4: “Los ricos son codiciosos y malos”

Capítulo 5: “El dinero no compra la felicidad”

Capítulo 6: “El dinero no es tan importante”

Capítulo 7: “Tener dinero es cuestión de suerte”

Capítulo 8: “Ush, es un rico”

Capítulo 9: “Se necesita ir a la universidad para ser rico”

Capítulo 10: “Para ganar más dinero hay que trabajar más tiempo”

Capítulo 11: “Si yo gano dinero, alguien está perdiendo”

Capítulo 12: “No hay suficiente dinero para todos”

Capítulo 13: “La economía está mal”

Capítulo 14: “El dinero corrompe”

Capítulo 15: “Cuando tenga dinero, seré feliz”

Capítulo 16: “El dinero resuelve los problemas de dinero”

Capítulo 17: “El capitalismo da muchos problemas”

Capítulo 18: “El capitalismo es malo e inmoral”

Capítulo 19: “Aprenderé a manejar el dinero cuando tenga mucho”

Licensed to joan steven restrepo suarez - soystevenrestrepo9823@gmail.com - HP25216593685667

Capítulo 20: “Invertir es arriesgado”

Capítulo 21: “Todas las deudas son malas”

Capítulo 22: “Se necesita dinero para hacer dinero”

Capítulo 23: “Ahorrar en un fondo del gobierno es la mejor pensión”

Capítulo 24: “Los ricos no entran al reino de los cielos”

Capítulo 25: “No te llevas nada cuando te mueres”

Marketing de afiliados

El mejor sistema constructor de riqueza

Tu oportunidad de crear ingresos pasivos

Casos de éxito

Acerca de TitanesEmpresarios

Nuestras redes sociales

Licensed to joan steven restrepo suarez - soystevenrestrepo9823@gmail.com - HP25216593685667

INTRODUCCIÓN

"Los pensamientos conducen a los sentimientos. Los sentimientos conducen a las acciones. Y las acciones conducen a los resultados".
-T. Harv Eker.

¿Por qué existen personas más exitosas que otras? ¿Por qué hay personas que consiguen lo que quieren y otras no? ¿Por qué algunos sí logran sus metas financieras mientras que otros están sumidos en las deudas? ¿Cuál es el "secreto" del éxito?

La mayoría de las personas no consigue el éxito económico porque tienen creencias erróneas que les impiden usar el dinero productivamente. Estas creencias las pudieron haber aprendido en el hogar, en la escuela, o de amigos cercanos. Sin embargo, estas creencias limitantes suelen ser erróneas. Creen que ganar dinero es cuestión de suerte, o que debes ir a la universidad para ser rico. Creen que hay que ganar la lotería para ser ricos, y que sus problemas desaparecerán cuando tengan dinero. Nada más lejos de la realidad. No sabrás administrar tu dinero repentinamente cuando seas rico. Serás rico cuando aprendas a administrar el dinero.

Serás rico cuando tengas la mentalidad correcta.

Serás rico cuando aprendas educación financiera.

Serás rico cuando dejes de creer el cuento de hadas que tus padres, maestros, amigos y familiares te dijeron -Ir a la escuela, sacar buenas calificaciones, conseguir un empleo, ahorrar, jubilarte, morir.

Este camino dejó de ser útil hace mucho tiempo. Este camino tenía sentido hace doscientos años en la era industrial. Hoy, mi querido amigo, estamos en la era digital; la era de la información.

El que tiene la información, tiene el dinero.

Licensed to joan steven restrepo suarez - soystevenrestrepo9823@gmail.com - HP25216593685667

El dinero no te hará rico. La educación financiera sí.

En este libro, desmontamos las creencias limitantes que tus padres e influencias cercanas instalaron en tu subconsciente. Veremos por qué estas creencias son erróneas, y cuál es el modo correcto de ver las cosas si quieres ser libre financieramente. Aprenderás lo necesario para poder atraer el dinero a tu vida. Conocerás qué es lo que separa a los ganadores de los perdedores. Obtendrás la mentalidad de un titán y conocerás el secreto que desbloquea el paradigma para adquirir abundancia y prosperidad financiera.

Gracias por elegir este libro.

Licensed to joan steven restrepo suarez - soystevenrestrepo9823@gmail.com - HP25216593685667

CAPÍTULO 1
“Es responsabilidad de otros mantenerme”

“Los socialistas son muy generosos con el dinero de los demás”.

-Anónimo.

Los pobres tienen una fórmula bastante sencilla para hacer dinero: Otros deben mantenerte. Si eres pobre, eso es lo que te enseñan.

Si eres pobre, probablemente aprendiste que la mayoría de los problemas en el país son culpa del gobierno -y hasta cierto punto tienen razón. Pero le echan toda la culpa al gobierno y dicen que es la responsabilidad del gobierno mejorar la situación del país. No es raro escuchar frases como “El día en que el gobierno cambie, el país será un mejor lugar para vivir”.

Sin embargo, no es responsabilidad del gobierno -ni de nadie- mantenerte. El único responsable de tus necesidades y de tu vida eres tú mismo. Nadie más. No puedes obligar a nadie a trabajar para ti ni darte dinero gratis. No existe el dinero gratis.

Pero los pobres siguen pensando que el gobierno debe mantenerlos. Creen que por el simple hecho de respirar, es obligación que los demás les den todo gratis.

Además del gobierno, otra carta que tienen los pobres es la de culpar a la familia por los problemas financieros, y que si tu familia te diera un poco más de dinero o te mantuviera, tus problemas financieros desaparecerían.

Licensed to joan steven restrepo suarez - soystevenrestrepo9823@gmail.com - HP25216593685667

Muchos pobres siguen creyendo que los primos deben financiar sus vacaciones, los tíos la escuela de los hijos, la abuelita el carro nuevo, etc. Le dicen a sus hijos: “Cuando seas grande ten muchos hijos para que tus hijos te mantengan” o “Hija, lo mismo te cuesta enamorarte de un pobre que de un rico. Cásate, es buen partido para que él te mantenga... y me mantenga a mí también de paso”.

Ser mantenido es la palabra favorita de los pobres.

Hay que olvidarnos ya mismo de esta mentalidad. Hay que olvidarnos de la mentalidad de “Ser mantenido”. El gobierno no es tu plan de retiro. Tus hijos no son tu jubilación. Tus padres no siempre estarán ahí para mantenerte. Tú y nadie más que tú eres el único responsable de tu vida. Nada ni nadie tiene la obligación de cuidar de ti financieramente. El gobierno no puede y tus hijos necesitan crear su propia vida. Toma la responsabilidad de tu propio bolsillo.

Los únicos que te pueden mantener son tus clientes. Y cuando digo mantener, no me refiero a la forma en que creen los pobres. Tus clientes no te van a dar su dinero por nada. Ellos quieren algo a cambio, más te vale que se los des, y de la mejor calidad.

Regresando al tema de la familia, hay un comportamiento muy curioso que refleja esta mentalidad de ser mantenido.

Cuando a alguien en la familia, ya sea primo, tío o abuelo, le empieza a ir bien económicamente, ¿Qué es lo primero que le pasa a esa persona? ¿Qué es lo primero que te pasa cuando comienzas a ganar dinero? ¡La familia te pide prestado!

¿Te han pedido dinero prestado?

Ahora, ¿Te han pagado el dinero?

Y cuando le cobras a tu familia, ¿Qué hacen? ¿Te pagan? ¡Al contrario, se enojan! Y te dicen cosas como “Ay, ya te cambió el dinero. Tú y tu maldito dinero”.

Licensed to joan steven restrepo suarez - soystevenrestrepo9823@gmail.com - HP25216593685667

¿Pero sabes por qué se enojan? Porque están programados mentalmente para ser mantenidos por otras personas. Creen que es tu obligación mantenerlos. Esa es la forma de pensar de los pobres.

Si tú has pedido dinero prestado, y no has pagado, sino que al contrario te enojaste, es porque te han enseñado a pensar así.

La lotería

La otra fórmula de los pobres para ganar dinero es jugar a la lotería.

No estoy diciendo que jugar a la lotería sea malo. Si lo haces por diversión, si lo haces por lo que es -un juego- y si me gano la lotería, a todo dar, es una cosa.

Pero si tú estás visualizando que la única forma de conseguir el dinero que quieres, la casa que quieres, el auto que quieres, las vacaciones que quieres es ganando la lotería, entonces tienes la mentalidad de un pobre.

En resumen, para los pobres el gobierno tiene que cambiar al país, mi familia debe mantenerme, y ojalá diosito algún día me gane la lotería.

Y luego sale en los comerciales algún político por ahí diciendo “Si yo hubiera ganado, el país estaría diferente”. Pobre, pobre.

Pero lo peor es que hay gente que se lo cree y dice que ese es el problema. Votemos por él y salvemos al país. Tú cambia. Yo no tengo que cambiar. Tu gobierno cambia. Yo no, avísenme cuando el país cambie para que yo cambie también. Yo aquí me espero sentado.

Esa es la mentalidad de un pobre.

No seas como un pobre, toma la responsabilidad de tu vida. Tú eres el único que tiene la obligación de mantenerte, nadie más. Ni el gobierno, ni el banco, ni tu familia. Ganarte la lotería no es una opción. Lo único

Licensed to joan steven restrepo suarez - soystevenrestrepo9823@gmail.com - HP25216593685667

que debes hacer es trabajar duro y no buscar que alguien más te dé todo gratis sin nada a cambio.

No hay cosas gratis. El almuerzo gratis no existe. Todo cuesta. Mientras más rápido lo entiendas mejor te irá en la vida.

El primer paso para una vida mejor es tomar responsabilidad. No puedes tomar ninguna decisión si antes no tomas responsabilidad sobre tus acciones.

Ejercicio: Para tener la mentalidad de responsabilidad, repite frente al espejo en voz alta las siguientes palabras. “Soy responsable, soy responsable, soy responsable”. Esto le dejará claro a tu subconsciente que tú eres el único responsable de tu vida y tus finanzas.

También, la próxima vez que abras tu billetera o revises el saldo de tu cuenta y no estés satisfecho con lo que estás viendo, repite mentalmente “Soy el único responsable de esto” “Asumo la responsabilidad de cambiar este resultado a partir de ahora”

A lo largo de este libro, te daré ideas y conceptos financieros para que tú puedas tomar correctamente responsabilidad sobre tu vida financiera.

Licensed to joan steven restrepo suarez - soystevenrestrepo9823@gmail.com - HP25216593685667

Eres el único responsable de tu vida.

Licensed to joan steven restrepo suarez - soystevenrestrepo9823@gmail.com - HP25216593685667

CAPÍTULO 2
“El dinero es la raíz de todos los males”

“El problema del país es usted…
que no le gusta leer,
que no quiere estudiar,
que no le gusta madrugar,
que no quiere trabajar,
que vive esperando el viernes,

que solo piensa en fiesta,
que solo habla de fútbol”.
-Jaime Garzón.

Quizás, más de una vez, ya sea en el hogar, en la escuela o incluso en la iglesia, has escuchado que “El dinero es la raíz de todos los males”. Te dijeron que el dinero es la causa de todos los problemas en el mundo. Que si no fuera por el dinero, el mundo sería un mejor lugar para vivir. Que si no fuera por el dinero, las personas no serían tan codiciosas. Que si no fuera por el dinero, el mal no existiría.

Nada más lejos de la realidad.

Para entender este mito, y encontrar de dónde salió, debemos darle una leída a La Biblia y dirigirnos a la primera carta de Timoteo.

“Porque el amor al dinero es la raíz de todos los males. Por el cual, codiciando algunos, se extraviaron de la fe y fueron traspasados de muchos dolores”.

1 Timoteo 6:10

Licensed to joan steven restrepo suarez - soystevenrestrepo9823@gmail.com - HP25216593685667

Como podemos ver, a la sociedad se le olvida mencionar un pequeño detalle. No es el dinero la raíz de todos los males. Es el *amor al dinero* la raíz de todos los males.

El dinero no es malo, las personas sí. El dinero no es codicioso, las personas sí. El dinero no corrompe, las personas sí. El dinero no es la causa de nuestros problemas, las personas sí.

El dinero no es bueno ni malo. Las personas son buenas o malas. El dinero no es nada más que una herramienta. Depende de cada quién el uso que decide darle.

Las monedas que cargas en tu bolsillo son solamente el reflejo de tu verdadero carácter. Si eres una persona codiciosa, con dinero serás aún más codicioso. Si eres una persona caritativa, con dinero serás aún más caritativo. Si eres una persona inteligente, con dinero serás aún más inteligente. El dinero solo magnifica tu temperamento.

El dinero es el índice exacto de nuestro verdadero carácter, y dependiendo de cómo se maneje, se puede convertir en una bendición o en una maldición para su dueño.

Es la codicia y la falta de valores las verdaderas raíces de todos los males. Estos son los que traen sinsabores y problemas a nuestra vida.

Ya que cuando queremos acumular riquezas para tener fama, poder, placeres desenfrenados, causarle daño a otros, o para satisfacer los deseos egoístas de nuestro corazón, entonces podemos concluir que el dinero no es quien corrompe, el dinero solo saca a relucir quienes somos en nuestro interior oculto. Esa personalidad está ahí siendo pobre o siendo rico. La diferencia es que al tener el dinero como fuerza empoderadora, aquella personalidad se manifestará con más prontitud y atrocidad.

Creemos que esto es lo que se aplica a nuestra relación con el dinero. Si conoces personas quienes tristemente “han cambiado” después de

Licensed to joan steven restrepo suarez - soystevenrestrepo9823@gmail.com - HP25216593685667

acumular una buena cantidad de dinero, no ha sido el dinero quien los ha cambiado, sino que se ha hecho visible quienes realmente eran en su interior.

"Nada de lo que viene de afuera puede contaminar a una persona, más bien, lo que sale de la persona es lo que lo contamina".

Marcos 7:15

Podemos concluir que el dinero no es la raíz de todos los males, sino nuestra pobre mentalidad es la que ha estado causando problemas durante tanto tiempo.

La buena noticia es que en este libro seguiremos desmontando aquellos mitos que te han implantado en la cabeza, para que puedas tener una mentalidad de abundancia, y conseguir tus metas financieras.

Ejercicio: Toma una hoja de papel, y escribe diez cosas buenas que puedes hacer con el dinero. Deben ser acciones específicas que de verdad te importan. En lugar de decir "Puedo donarlo" es mejor decir "Puedo donarlo a una organización que apoye a niños con cáncer. Me importan los niños con cáncer porque mi sobrino tiene cáncer". Es un ejemplo bastante sencillo, pero tener un porqué fuerte marca la diferencia.

Licensed to joan steven restrepo suarez - soystevenrestrepo9823@gmail.com - HP25216593685667

El dinero no es la raíz de todos los males.
Nuestra pobre mentalidad es la raíz de todos los males.

Licensed to joan steven restrepo suarez - soystevenrestrepo9823@gmail.com - HP25216593685667

CAPÍTULO 3
“El dinero no crece en los árboles”

“La ganancia no se hace en la compra ni en la venta, sino en la espera”.

-Charlie Munger.

Estoy seguro de que tus padres y tus maestros en la escuela te dijeron que si querías ganar dinero y volverte rico, la única forma de hacerlo es trabajando duro en un empleo. Escuchaste que debes quedarte horas extra, estudiar para sacar buenas calificaciones y obtener un posgrado y así aumentar un poco tu salario. ¿Verdad?

Escucha la siguiente historia, “La parábola de la cañería” de Burke Hedges y después me dices si el trabajo duro es la clave para el éxito.

Había una vez una pequeña y pintoresca aldea. Era un gran lugar para vivir, excepto por un problema: la aldea no disponía de agua a menos que lloviera.

Para resolver ese problema de una vez por todas, los ancianos de la aldea decidieron someter a licitación el contrato para suministrar agua a la aldea de manera diaria.

Dos personas se ofrecieron para llevar a cabo la tarea y los ancianos otorgaron el contrato a ambos. Consideraron que un poco de competencia mantendría los precios bajos y aseguraría un respaldo al suministro de agua.

El primero de los dos ganadores del contrato, Ed, salió inmediatamente, regresó con dos cubetas de acero galvanizado y comenzó a correr de

Licensed to joan steven restrepo suarez - soystevenrestrepo9823@gmail.com - HP25216593685667

ida y de regreso a lo largo del camino al lago que se encontraba a una milla de distancia.

Ed comenzó a ganar dinero inmediatamente al trabajar desde la mañana hasta la noche acarreando agua del lago en sus dos cubetas. Las vaciaba en un gran tanque de concreto que la aldea había construido.

Cada mañana tenía que levantarse antes que los demás habitantes para asegurarse de que hubiera suficiente agua cuando ellos la desearan. Era un trabajo duro, pero él estaba muy contento porque estaba ganando dinero y porque tenía uno de los dos contratos exclusivos para este negocio.

El segundo ganador del contrato, Bill, desapareció durante algún tiempo. No se le vio durante varios meses, lo que hizo muy feliz a Ed dado que no tenía competencia. Ed estaba ganando todo el dinero.

En vez de comprar dos cubetas para competir con Ed, Bill tenía un plan de negocios escrito, creó una corporación, encontró cuatro inversionistas, empleó a un presidente para hacer el trabajo y regresó seis meses después con un grupo de trabajadores de la construcción.

Al cabo de un año su equipo había construido una tubería de acero inoxidable de gran volumen que conectaba a la aldea con el lago.

Durante la gran ceremonia de inauguración, Bill anunció que su agua era más limpia que la de Ed.

Bill sabía que se habían presentado quejas de que el agua de Ed estaba sucia. Bill anunció también que podía suministrar agua a la aldea 24 horas al día, siete días a la semana.

Ed solo podía suministrar agua en días laborales: no trabajaba los fines de semana. En seguida, Bill anunció que cobraría un 75% menos que Ed por este suministro de agua, más confiable y de mejor calidad. Los

Licensed to joan steven restrepo suarez - soystevenrestrepo9823@gmail.com - HP25216593685667

habitantes de la aldea lo ovacionaron y corrieron al grifo al final de la tubería de Bill.

Con el fin de competir, Ed bajó su precio inmediatamente en 75%, consiguió otras dos cubetas, añadió cubiertas a sus cubetas y comenzó inmediatamente a acarrear cuatro cubetas en cada viaje.

Para proporcionar mejor servicio, contrató a sus dos hijos para que le ayudaran en el turno de la noche y durante los fines de semana. Cuando sus hijos se marcharon a la universidad, les dijo que se apuraran a volver porque algún día ese negocio les pertenecería.

Por alguna razón sus hijos no regresaron después de la universidad. Eventualmente, Ed tuvo empleados y problemas sindicales. El sindicato exigía salarios más altos, mejores beneficios y quería que sus miembros acarrearan solo una cubeta a la vez.

Por su parte, Bill se dio cuenta de que si esa aldea necesitaba agua, entonces otras aldeas también debían necesitarla. Re-escribió su plan de negocios y se marchó a vender su sistema de agua limpia de alta velocidad, gran volumen y bajo costo a las aldeas alrededor del mundo.

Él sólo ganaba un centavo por cubeta de agua entregada, pero entregaba miles de millones de cubetas de agua diariamente sin importar si trabajaba o no y miles de millones de personas consumían miles de millones de cubetas de agua.

Bill desarrolló este sistema de tuberías para llevar dinero a su cuenta bancaria, así como para llevar agua a las aldeas.

Bill vivió felizmente para siempre y Ed trabajó muy duro por el resto de su vida atravesando por problemas financieros…

Fin.

Esta historia ilustra a la perfección lo que sucede en el mundo real. Hay quienes “acarrean” cubetas de agua para ganar un poco de dinero.

Licensed to joan steven restrepo suarez - soystevenrestrepo9823@gmail.com - HP25216593685667

Mientras que hay otros que trabajan duro un tiempo construyendo una tubería que lleve el agua por ellos.

Los que llevan cubetas de agua son los empleados que trabajan ocho horas al día a cambio de un sueldo. Incluso hay quienes dedican horas extra y se duermen hasta tarde con tal de ganar unos centavos más - como Ed que decidió llevar cuatro cubetas en lugar de dos. El problema de esto es que tu tiempo es limitado. La semana solo tiene 168 horas, y no puedes utilizarlas todas para trabajar. Además, con el tiempo te harás más viejo y tu capacidad no será la misma. Puede surgir cualquier accidente que te imposibilite trabajar, y dejarías de ganar dinero. Y por último pero no por eso menos importante, en el mundo real este tipo de ingreso recibe las tasas impositivas más altas. Mientras más dinero ganas, más impuestos pagas.

En cambio, hay otros que primero trabajan duro en crear un plan inteligente para que después su trabajo cuide de ellos. De esta forma, ellos pueden estar trabajando en otra cosa, jugando con sus hijos, o buscando una playa tranquila en la cual relajarse mientras su tubería les lleva dinero veinticuatro horas al día, los siete días de la semana. Da igual si no puedes -o no quieres- trabajar, el dinero sigue llegando. Y lo mejor de todo, es que este tipo de ingresos, los ingresos pasivos, reciben las tasas impositivas más bajas del mundo. Mientras más dinero ganas, menos impuestos pagas.

Es una maravilla.

De ahora en adelante, comienza a pensar en términos de resultados y no en términos de tiempo.

A Ed y a Bill no les pagaban por el tiempo que trabajaban, les pagaban por llevar agua. Piensa como Bill, construye sistemas que entreguen los resultados por ti.

Dentro de diez, veinte, treinta, o cuarenta años, estarás muy orgulloso de lo lejos que has llegado.

Licensed to joan steven restrepo suarez - soystevenrestrepo9823@gmail.com - HP25216593685667

Siembra una semilla hoy, para que crezca un árbol en el que alguien pueda sentarse en su sombra a disfrutar de sus frutos mañana.

Ejercicio: De ahora en adelante, cada vez que abras tu billetera o revises el saldo de tu cuenta bancaria, vas a imaginar que estás abriendo el grifo de la abundancia y que miles -o millones- de dólares llegan hacia ti.

Tienes que verlo, sentirlo y hasta vivirlo.

Adicionalmente, vas a crear una lista de posibles maneras en las que puedes generar ingresos constantes y corrientes, para dejar de trabajar duro como Ed. Esto puede tomar un tiempo -y puede que no lo concretes la primera vez- pero debes sentarte ahora con papel y lápiz a plasmar cuanta idea se te venga a la cabeza.

No le des importancia si parecen ideas muy locas o inalcanzables, solo escríbelas.

Cuando tienes un mar de posibilidades, tu mente se expande a nuevos niveles de riqueza y descubres que el dinero sí crece en los árboles.

Licensed to joan steven restrepo suarez - soystevenrestrepo9823@gmail.com - HP25216593685667

El dinero sí crece en los árboles.

Licensed to joan steven restrepo suarez - soystevenrestrepo9823@gmail.com - HP25216593685667

CAPÍTULO 4
"Los ricos son codiciosos y malos"

"El poder que posee un multimillonario sobre mí es muchísimo menor que el que posee el más insignificante funcionario, el cual maneja el poder coercitivo del estado para decidir cómo podré vivir y trabajar".

-Friedrich Hayek.

Desafortunadamente, la percepción que tiene la gente de ti si eres rico es que te hiciste rico explotando a otras personas. Muchos realmente creen que si eres rico es porque has empobrecido a otras personas. Esa es la comprensión que la gente tiene gracias a las personas ignorantes que no entienden nada sobre el dinero. Es una idea completamente falsa que los padres y profesores siguen creyendo, y tristemente la transmiten a las siguientes generaciones.

Las personas ricas se enriquecen ayudando a otras personas. Esa es la única manera de enriquecerse. Si eres un hombre de negocios, ¿cómo acumulas dinero? Tienes que convencer a otras personas para que compren tus productos o servicios. No puedes obligarlos a hacerlo. Tienes que darles un mejor trato que otros y tienes que mejorar sus vidas. La gente no te va a dar su dinero por tus cosas a menos que tus cosas hagan que sus vidas sean mejores que el dinero que tenían. Así que te estás enriqueciendo al enriquecer a otros.

Y en el proceso creas muchos empleos. Para tener un negocio, no puedes hacerlo todo por tu cuenta. Muy pocas personas pueden crear riqueza sin emplear a otras personas. Pero las personas que empleas no son explotadas, porque les estás dando el mejor trabajo que pueden encontrar por definición. Si soy un empleador y contrato a alguien, y **acepta** trabajar para mí (porque no puedo obligar a nadie a trabajar para

Licensed to joan steven restrepo suarez - soystevenrestrepo9823@gmail.com - HP25216593685667

mi), significa que le di la mejor oferta que podía encontrar. Si pudiera encontrar una mejor oferta de otro empleador, la hubiera aceptado.

En última instancia, nadie está obligado a trabajar para otra persona. Todos tienen la opción de trabajar para sí mismos. Así que las personas siempre están comparando sus opciones: puedo trabajar para mí mismo o puedo tomar un empleo y trabajar para otra persona.

Y en la medida en que las personas tomen un empleo y trabajen para alguien más, es porque llegan a la conclusión de que pueden ganar más dinero haciendo eso. Si pudieran ganar más dinero trabajando para ellos mismos, entonces eso es lo que harían.

El hecho de que las empresas empleen personas beneficia a esos empleados. Nadie está siendo explotado. Siempre puedes apuntar a un salario bajo y decir que eso es explotación. A mucha gente le gusta protestar contra negocios como Walmart y decir que Walmart está explotando a sus trabajadores al no pagarles suficiente dinero. ¿Por qué no renuncian y consiguen un mejor salario? Quiero decir, si estuvieran siendo explotados realmente, renunciarían y obtendrían mejores empleos. El hecho de que no estén renunciando significa que Walmart les está ofreciendo el mejor trabajo que pueden encontrar. ¿Cómo puede Walmart estar haciendo algo malo al ofrecerles el mejor trabajo que no pueden obtener en ningún otro lugar?

Ahora, hay personas que dicen: “Bueno, pero aun así deberían pagarles más”. ¿Por qué deberían pagarles más? Si el trabajo que hacen no vale más, ¿por qué deberían pagarles más? La razón por la que Walmart no puede pagarles más es por los clientes, no por “los empresarios codiciosos”.

La razón por la que los empleadores quieren mantener los salarios bajos no es porque sean malos, es porque quieren mantener sus precios bajos. Así que, para mantener sus precios bajos, deben mantener sus costos bajos. ¿Por qué tienen que mantener sus precios bajos? Para tener clientes. Los clientes quieren precios bajos, por lo que los clientes ponen presión en todas las empresas para que mantengan

Licensed to joan steven restrepo suarez - soystevenrestrepo9823@gmail.com - HP25216593685667

sus costos bajos para convertir eso en precios de productos y servicios bajos.

Si eres un empleador y decides pagar de más a tus trabajadores porque eres un buen tipo, vas a irte a la quiebra tarde o temprano, porque tus clientes no son buenos tipos. Ellos van a comprarle a tu competidor que tiene un precio más bajo. Es el público, el consumidor, el que está presionando los salarios a la baja, no los "empresarios codiciosos". Ellos pagarían más a sus trabajadores si pudieran, pero los clientes no lo permitirían.

Y lo mejor de todo es que, en última instancia, ¿quiénes son los clientes? Los clientes son los trabajadores de bajos salarios. Las personas que más se benefician de los precios bajos son los pobres y la clase media. A los multimillonarios no les importan los precios. ¿Crees que a Jeff Bezos le importan los precios de los productos o servicios que necesita comprar? Si quiere comprar algo de ropa o un teléfono o un televisor, ¿Crees que a él le importan los precios de estos artículos? Claro que no. Todo esto en últimas beneficia a los pobres y a la clase media. El capitalismo legítimo es el sistema que más beneficia a los pobres y a la clase media.

Los empresarios son los únicos que crean productos innovadores, le dan empleo a otras personas y hacen de este mundo un mejor lugar para vivir. Steve Jobs inventó el celular que tienes en el bolsillo, y él es un empresario. El televisor que tienes en tu casa fue gracias a un empresario. El coche que tienes en tu garaje fue gracias a un empresario. El techo que tienes sobre tu cabeza fue gracias a un empresario. Los empresarios mueven la economía. Los empresarios son los atlas del mundo. Ellos sostienen al mundo sobre sus hombros. Si dejaran de sostenerlo, la sociedad colapsaría. Los empresarios son los que han hecho posibles la mayoría de las cosas que tenemos.

El gobierno y los pobres no hacen nada de esto.

Si queremos un mundo mejor, necesitamos más empresarios capitalistas que sean innovadores, productivos, y tengan ganas de salir

Licensed to joan steven restrepo suarez - soystevenrestrepo9823@gmail.com - HP25216593685667

adelante. No necesitamos un gobierno más grande apoyado por pobres que estén buscando un almuerzo gratis.

Sé un empresario.

Pagar el precio

Los ricos son los que están dispuestos a «Pagar el precio». En cambio, los pobres son los que siempre buscan atajos y formas de obtener cosas gratis.

No solamente los ricos, sino las personas morales, trabajan duro y se ganan las cosas. No roban ni estafan ni obtienen algo que no merecen. Eso es de pobres y mediocres.

Un gran ejemplo sería la piratería. Las personas que compran cosas piratas no están dispuestas a pagar el precio. Buscan libros en PDF gratuitos, películas piratas, ropa de marca falsa, y un sinfín de delitos más -porque eso son, delitos- que solo la gente pobre e inmoral comete.

Una persona con mentalidad de titán no hace eso.

Una persona con mentalidad de titán no lee libros gratis.

Una persona con mentalidad de titán no viste ropa de marca falsa.

Una persona con mentalidad de titán no roba a las personas...

Una persona con verdadera mentalidad de titán paga el precio.

Aunque tengo que admitir algo. Tengo que confesar, con mucha pena, que alguna vez yo fui parte de ese grupo de piratas. Que quería las cosas gratis. Que buscaba atajos. Que no quería pagar el precio. Pero fue hasta que me dí cuenta de que era imposible tener riqueza y abundancia siendo pirata. Para ser el dueño de una marca, hay que aprender a valorar a las marcas, y eso no se puede hacer comprando piratería.

Licensed to joan steven restrepo suarez - soystevenrestrepo9823@gmail.com - HP25216593685667

El punto de inflexión vino cuando escuché la historia de Robert Kiyosaki, que narra en su libro *El toque de midas* cómo compra un Rolex pirata, y su padre rico lo regaña.

¿Y qué dice de ti un Rolex pirata? Lo que dice de ti es que eres falso porque sólo alguien que no es genuino utilizaría un producto de este tipo. Eso representa un Rolex pirata. Le dijo Padre Rico a Kiyosaki.

Ese fue el momento en que decidí dejar de usar cosas piratas.

La piratería es para personas falsas, pobres, mediocres, e inmorales. Yo no quería ser parte de ese grupo. Espero que tú tampoco lo seas. Yo espero que tú estés dispuesto a pagar el precio, porque eso es lo que hace una persona con una verdadera mentalidad de titán.

Ejercicio: De ahora en adelante, cada vez que compres un producto o veas algo, imagínate todo el proceso por el que debió pasar ese producto. Si miras profundamente, te darás cuenta de que detrás de todo eso hay un empresario que se tomó la molestia de crear una empresa, formar un equipo, reunir personas, conseguir contratos, proveedores, y clientes. Todo para que puedas tener eso en tus manos. Sé agradecido y date cuenta de que nada de lo que tienes sería posible sin un empresario. Él fue quien hizo posible eso, no el pobre que se la pasa criticando a los ricos. Ten eso en mente la próxima vez que veas un producto. Y si escuchas a alguien diciendo que los ricos son codiciosos, pregúntate: ¿Qué ha hecho esta persona por la sociedad? ¿Creó algún producto innovador? ¿Ofrece un servicio que mejora la vida de las demás personas? Recuerda que eso no lo hacen los pobres, lo hacen los empresarios.

Compra cosas genuinas.
Paga el precio.

Licensed to joan steven restrepo suarez - soystevenrestrepo9823@gmail.com - HP25216593685667

Los empresarios son los que más benefician a las personas.
Ellos siempre están dispuestos a pagar el precio.

Licensed to joan steven restrepo suarez - soystevenrestrepo9823@gmail.com - HP25216593685667

CAPÍTULO 5
“El dinero no compra la felicidad”

“El dinero no da la felicidad, pero procura una sensación tan parecida, que se necesita un especialista muy avanzado para verificar la diferencia”.

-Oscar Wilde.

Uno de los dichos más comunes entre los pobres es la famosa y vieja frase de “El dinero no compra la felicidad”. Es una de las excusas favoritas de los pobres.

El dinero no compra la felicidad. Pero la pobreza no compra nada.

La razón por la que a los pobres les encanta mencionar que el dinero no compra la felicidad, es porque creen que el dinero resuelve los problemas de dinero. Pero como vimos anteriormente, el dinero es solo un reflejo de tu personalidad. No serás más sabio cuando tengas más dinero. Tendrás más dinero cuando seas más sabio. No serás más organizado cuando tengas más dinero. Tendrás más dinero cuando seas más organizado. No serás más feliz cuando tengas más dinero. Tendrás más dinero cuando seas más feliz.

Y la felicidad se consigue por medio de la autosuperación. Se consigue superándote a ti mismo. Mejorando cada día. Acercándote cada vez más a tu mejor versión.

La felicidad se consigue cuando aprendes algo nuevo. Cuando consigues una meta. Cuando logras andar en bicicleta. Si bien es cierto que a veces nos caemos, lo importante es levantarse y seguir andando.

Eso es lo que nos lleva a la felicidad. Mejorar y seguir adelante a pesar de las dificultades.

Licensed to joan steven restrepo suarez - soystevenrestrepo9823@gmail.com - HP25216593685667

Por supuesto, los pobres no lo entienden porque no hacen nada de esto. Ellos prefieren permanecer en su zona de confort, el lugar donde los sueños mueren.

Jamás se superan a sí mismos. No leen libros ni toman cursos. No obtienen un trabajo nuevo. No emprenden un negocio. Su educación acabó cuando salieron de la universidad, si es que fueron a esta. Viven para el fin de semana. Nunca tienen metas de año nuevo. Les encanta permanecer estáticos.

Y por eso ponen de excusa que “El dinero no compra la felicidad”

¿Cuál es el antídoto para esta enfermedad? La gratitud.

Ser agradecido y observar todo lo que el dinero puede hacer por ti.

Cualquier persona que diga que el dinero no compra la felicidad, claramente jamás ha estado en bancarrota. Afortunada o desafortunadamente, la mayoría de tus problemas se resuelven con dinero.

¿Quieres un auto nuevo? Necesitas dinero.

¿Quieres tomarte unas vacaciones? Necesitas dinero.

¿Quieres una casa grande y bonita? Necesitas dinero.

Así, mi hermano, es como funciona el mundo. El dinero no solamente compra las golosinas, también las necesidades. Obvio, es bonito pensar que para comprarte el auto de tus sueños necesitas dinero. Pero para la comida, la educación, los gastos médicos, entre otras necesidades muy importantes, se necesita dinero.

Cuando tengas dinero, sé agradecido. Piensa en todas las cosas que el dinero puede comprar. Las cosas materiales no son lo más importante. Ve más allá. El dinero puede darte la libertad de pasar más tiempo con

Licensed to joan steven restrepo suarez - soystevenrestrepo9823@gmail.com - HP25216593685667

tu familia. Puede llevarte a recorrer el mundo. Puede darte lo que siempre has querido.

Piensa en eso la próxima vez que tengas un dólar en tus manos.

Ejercicio: Haz una lista de diez cosas por las que estés agradecido y que no serían posibles sin dinero: Tu casa, tu auto, etc. Piensa en todas esas cosas y cómo sería tu vida si no las tuvieras. Lee esta lista cada mañana para comenzar el día con un estado de gratitud. Cuando eres agradecido, tu subconsciente reconoce que aquello por lo que agradeces es importante, y hará todo lo posible por conseguir más.

Licensed to joan steven restrepo suarez - soystevenrestrepo9823@gmail.com - HP25216593685667

El dinero es un medio, no un fin.

Licensed to joan steven restrepo suarez - soystevenrestrepo9823@gmail.com - HP25216593685667

CAPÍTULO 6
“El dinero no es tan importante”

“Siempre supe que iba a ser rico. No lo dude ni por un segundo”.

-Warren Buffett.

Como vimos en el capítulo pasado, el dinero no compra la felicidad. Sin embargo, resuelve la mayoría de tus problemas. Es un hecho, el dinero es necesario para vivir.

A los pobres les gusta poner de excusa que “El dinero no es tan importante”, pero se la pasan trabajando más de cuarenta horas a la semana en una oficina para obtenerlo.

La verdad, hasta cierto punto estoy de acuerdo con la afirmación de que “El dinero no es tan importante”. La vida es más que trabajar a cambio de dinero y después comprar cosas materiales con él. Se trata de algo mucho más profundo.

En esta vida hay demasiadas cosas maravillosas como para enfocarse únicamente en el dinero, y es precisamente por esa misma razón que creo que no tiene mucho sentido pasar decenas de horas en un cubículo tratando de obtener un poco de dinero.

Lo ideal, y la mentalidad que te quiero dejar con este libro, es que el dinero no es lo más importante en el mundo, pero es necesario, y hay que aprender a utilizarlo para obtener las cosas que verdaderamente importan: Tiempo, salud, libertad.

El dinero es un medio, no un fin.

Licensed to joan steven restrepo suarez - soystevenrestrepo9823@gmail.com - HP25216593685667

El dinero es un medio para conseguir todo lo que deseas, incluso las cosas que no son materiales.

Si quieres un nuevo Mercedes Benz, obviamente necesitas dinero. Hasta un niño de cinco años puede saber eso. Pero si quieres tener

más tiempo libre para pasar con tu familia, también necesitas dinero.

Necesitas encontrar una forma de ganar dinero mientras duermes, descansas o haces lo que tú quieras. No necesitas intercambiar tu tiempo por dinero.

Intercambiar tu tiempo por dinero te hará menos libre. Mientras más trabajes por dinero, menos tiempo libre tienes, más impuestos pagas, y menos libre eres.

Si intercambias tu mano de obra por dinero, la única forma de solventar tus gastos y financiar tu estilo de vida es trabajando. El problema de esto es que no te queda tiempo suficiente para hacer las cosas que realmente quieres hacer.

Hasta ahora, solo han inventado una cura para esto, y se llaman ingresos pasivos. Los ingresos pasivos son aquellos que recibes independientemente de si trabajas o no.

Si tienes un departamento para alquilar, puedes recibir cheques de la renta mes tras mes independientemente de lo que estés haciendo. Puedes estar trabajando si quieres, o buscando una playa tranquila en la cual relajarte. De todas formas, el inquilino se asegurará de enviarte el alquiler todos los meses.

Este tipo de ingresos son los ingresos pasivos.

Existen miles de maneras de crear ingresos pasivos. Puedes comprar acciones y recibir pagos trimestrales por dividendos. Puedes vender un curso y llevarte tu parte cada vez que alguien lo compre. Puedes comprar un departamento y vivir de la renta. Puedes crear un canal de YouTube y recibir pagos por publicidad todos los meses.

Licensed to joan steven restrepo suarez - soystevenrestrepo9823@gmail.com - HP25216593685667

Las posibilidades son infinitas.

Y hoy, en la era digital no hay excusas. Antes necesitabas dinero, contactos, y espacios físicos. Hoy solo necesitas una computadora y conexión a internet para poder vivir de lo que amas.

Déjame te doy algunos ejemplos.

Vivir de YouTube

La gente no se imagina el poder que tiene YouTube. La gente sigue pensando que YouTube es solamente para ver videos graciosos de personas cayéndose y gatitos bonitos. YouTube es más que eso.

YouTube es una máquina de hacer dinero, y una poderosa forma de ganar ingresos pasivos e influir sobre otras personas.

Lo mejor de YouTube es su poder a largo plazo. Tu subes un video una vez, y permanece allí por años, recibiendo visitas, llevando tráfico a tu sitio web, consiguiendo clientes que compren tus productos, y haciendo toneladas de dinero para ti. YouTube es como tener un clon o un empleado que no se reporta enfermo, no pide vacaciones, no exige salario, y genera dinero 24/7.

Míralo de esta manera:

Tienes 500 videos subidos y cada uno te deja $2 dólares al mes por el resto de tu vida, esos son $1,000 dólares al mes. A eso, súmale los videos que sigues subiendo con los cientos de miles de visitas que recibes el primer mes. Si en un video nuevo ganas $3 por cada 1,000 visitas, y cada video tuyo recibe en promedio 100,000 visitas, y subes 8 videos al mes, podrías ganar $3,400/mes contando los $1,000 residuales de los antiguos videos que subiste hace años.

No es algo muy difícil de lograr. Uno o dos años para llegar a esas cifras son más que suficiente. Yo sé que $1,000 o $5,000 al mes no es nada,

Licensed to joan steven restrepo suarez - soystevenrestrepo9823@gmail.com - HP25216593685667

pero los cientos de miles de visitas que reciben tus videos son cientos de miles de posibles clientes dispuestos a comprar tus productos.

Cada video que subes es como una pequeña semilla que te dará frutos por el resto de tu vida.

Además, no solo sirve para ganar dinero, sino para dejar tu legado. Tú subes un video una vez, pero el mensaje que deja ese video estará ahí para siempre.

Lo mejor es que puedes utilizar tus videos para compartirlos en otras plataformas, incorporarlos a tus sitios web, dar a conocer tu marca, escribir un blog en tu propio foro o incluso en alguna revista, utilizarlo para construir credibilidad, y un sinfín de cosas más.

Cursos digitales

Si eres experto en una habilidad que se te da muy bien, deberías considerar crear un curso digital y venderlo por internet.

El poder de los cursos digitales es inimaginable.

Conozco una maestra de baile que es muy buena bailando (valga la redundancia), es relativamente joven, y honestamente, es atractiva. Podría convertirse en una estrella de redes sociales si quisiera. De hecho, actualmente tiene miles de seguidores en redes sociales, pero está desaprovechando ese potencial.

Ella tiene su propio local donde enseña a bailar a niñas y adolescentes. Sube videos de ella y sus alumnas bailando, invitándolos a ir a su local e inscribirse a su negocio. Sin embargo, ella misma se está cerrando muchas puertas.

Su local tiene un límite de personas. Ella no puede enseñarle a bailar en persona a miles de mujeres.

Licensed to joan steven restrepo suarez - soystevenrestrepo9823@gmail.com - HP25216593685667

Pero si ella se tomara el tiempo de diseñar un curso para bailar, podría venderlo por internet y recibir miles de dólares mensuales en pagos por la compra de su curso. Además, para que las niñas puedan mantenerse al tanto de las tendencias, puede ofrecer una membresía, o crear un canal de youtube y cobrar por publicidad, o vender varios cursos. Pero no lo consigue porque no piensa en grande y está en su zona de confort. Ella tiene todo el potencial para convertirse en una empresaria libre financieramente. Lastimosamente no quiere.

Tú también tienes ese poder.

Lo mejor de los negocios por internet es que requieren poco o nada de dinero inicial. A diferencia de un negocio tradicional, no necesitas pagar por adelantado nada. Puedes empezar de manera gratuita y seguir así durante un largo periodo de tiempo hasta que tu negocio sea tan grande que necesites contratar empleados, o pagar por un software que automatice las tareas y no tengas que hacerlas por tu cuenta.

Estamos viviendo en la mejor época de la historia de la humanidad.
No la desperdicies.

Ejercicio: Piensa en todas las diferentes maneras en las que puedes crear un negocio digital. Imagina que un día te despiertas, revisas tu celular y la pantalla de bloqueo está llena de notificaciones con pagos recibidos gracias a tu negocio digital. Esto hará que tu subconsciente perciba el dinero como algo positivo y necesario. Comienza a ver el dinero como una herramienta. Sé agradecido por tenerla en tu arsenal, y aprovéchala para comprar las cosas más valiosas de la vida. Utilízala sabiamente para que en un futuro puedas vivir como siempre has soñado. Recuerda esto: El dinero es un medio, no un fin. Es un medio para vivir la vida de tus sueños.

Licensed to joan steven restrepo suarez - soystevenrestrepo9823@gmail.com - HP25216593685667

El dinero es importante, y afortunadamente hoy es más fácil de conseguir que nunca.

Licensed to joan steven restrepo suarez - soystevenrestrepo9823@gmail.com - HP25216593685667

CAPÍTULO 7
"Tener dinero es cuestión de suerte"

"Nacer pobre no es tu culpa. Pero morir pobre sí lo es".
-Bill Gates.

Si bien es cierto que hay personas que nacen con más ventajas que otras, no es un impedimento para que cualquier persona con acceso a internet pueda salir adelante.

Hoy, en la era de la información, la predeterminación no es un problema. Antes, si no nacías con dinero, o con tierras, o con una posición social favorable, no tenías muchas posibilidades de construir riqueza. Pero hoy eso ya no es excusa, porque cualquiera puede tener un negocio a nivel mundial desde la sala de su casa.

Incluso si no deseas ser un empresario puedes salir adelante. Hay miles de cursos sobre habilidades que te harán más valioso en un empleo, y por ende, tu salario también sería más valioso. Mientras más valor aportas, más valor recibes. Así de simple.

Hoy, las opciones que una persona con acceso a internet tiene son ilimitadas. Puedes crear tu propio negocio o volverte un empleado más valioso gracias a la información disponible en internet.

Ni siquiera tienes que pagar por cursos. La mayoría de las cosas que necesitas aprender las puedes encontrar en YouTube o directamente en el buscador de Google. Casi todo lo que sé sobre inversiones lo aprendí de YouTube.

También, Google ofrece cursos gratuitos sobre una amplia variedad de temas como el marketing digital, datos y tecnología, entre otros. Lo

Licensed to joan steven restrepo suarez - soystevenrestrepo9823@gmail.com - HP25216593685667

mejor es que te dan certificados por ellos y son completamente valiosos a los ojos de un empleador.

Si decides ser un emprendedor, estas habilidades también te serán útiles para tu negocio, y lo mejor es que no cuestan ni un centavo.

También, puedes encontrar cursos extremadamente valiosos a precios extremadamente atractivos a través de plataformas como Udemy y Hotmart, donde los expertos te enseñan todo lo que necesitas saber para tener éxito en tu industria.

Te sorprenderías de la cantidad y calidad de los cursos que puedes encontrar en internet. Puedes comprar un curso por una cantidad ridículamente baja -menos de cien dólares- y aprender de tu empresario favorito. O mejor aún, puedes leer un libro y aprender lo que quieras por menos de diez dólares. Las posibilidades son ilimitadas en la era de la información.

“No nací en cuna de plata”

Es muy común escuchar a la gente quejarse de la situación en la que nacieron. Culpan al lugar o al tiempo en el que nacieron como la causa de su miserable situación financiera.

Y a menos que hayas nacido en 1910, y hayas pasado por la primera y segunda guerra mundial, además de la gran depresión de 1929, no tienes excusas para no construir riqueza.

De hecho, estás leyendo este libro en la era de la información, la mejor época de la historia para construir riqueza. Las opciones que encuentras hoy en día son infinitas. Tienes toda la información y herramientas necesarias para el éxito al alcance de tu mano.

Puedes construir un negocio sin dinero, sin tiempo, y sin experiencia.

Puedes aprender habilidades que te serán muy útiles en un empleo a un costo extremadamente bajo.

Licensed to joan steven restrepo suarez - soystevenrestrepo9823@gmail.com - HP25216593685667

Puedes aprender a invertir una parte de tu salario en acciones o en oro, a un precio de ganga.

Hoy no puedes culpar a tus padres, ni a tus maestros, ni al presidente de tu país por tu situación financiera. Incluso si estás viviendo en un país como Venezuela, Argentina, o Colombia.

Yo soy de Colombia, y te aseguro que puedes lograr el éxito sin importar la situación de tu país o lo devaluada que está tu moneda.

Los resultados están al alcance de aquellos que están dispuestos a invertir tiempo, dinero, y esfuerzo en mejorar y superarse a sí mismos.

Ejercicio: Date una vuelta por plataformas como Udemy, Amazon, y Hotmart Marketplace para poder ver toda la información valiosa que tienes al alcance de tu mano por tan solo unos pocos dólares. Si eso te parece mucho, ve a YouTube o busca el blog de algún empresario y mira todo lo que te pueden ofrecer. Uno de mis favoritos serían las reuniones anuales de Berkshire Hathaway, donde Warren Buffett y Charlie Munger, dos de los inversionistas más ricos del mundo, comparten conocimientos sobre negocios e inversiones.

Licensed to joan steven restrepo suarez - soystevenrestrepo9823@gmail.com - HP25216593685667

En la era digital, tener dinero es cuestión de voluntad.

Licensed to joan steven restrepo suarez - soystevenrestrepo9823@gmail.com - HP25216593685667

CAPÍTULO 8
“Ush, es un rico”

“Me tienen envidia porque soy rico, guapo y un buen jugador”.
-Cristiano Ronaldo.

El mundo odia a los ricos. Uno pensaría que alguien con dinero es un modelo a seguir debido a que tuvo que pasar por grandes obstáculos, superar varios fracasos y seguir adelante a pesar de todo. Sin embargo, esa no es la realidad en la que vivimos.

Aunque no lo creas, siguen habiendo personas que detestan a los ricos y utilizan frases vulgares y palabras obscenas para señalarlos. Tal vez has escuchado más de una en lugares como la escuela, el hogar, y la iglesia: “Es un ricachón”, “Ush, es un rico” en modo despectivo.

Me acuerdo de una vez que iba caminando con unos amigos en la calle, cuando de pronto pasa un tipo en su Mustang acelerando y haciendo sonar ese potente motor. Yo estuve a punto de decir: “Wow, que genial”, cuando de repente, justo antes de que abriera la boca, casi todos los demás hicieron gestos de “Uy si, uy si, maldito ricachón”. Desde ese momento, me dí cuenta que su relación con el dinero estaba muy mal y que nunca iban a ser ricos con esa mentalidad. A partir de ese momento, no volví a juntarme demasiado tiempo con ellos. De vez en cuando hablamos y siempre llego a la conclusión que están más arruinados que la última vez.

Si quieres ser rico, necesitas tener una visión positiva de los ricos. Y eso no se puede lograr si te rodeas de personas que odian a los ricos. Si evitar personas tóxicas es inevitable debido a que hay ese tipo en tu propia casa, lo mejor que puedes hacer es evitar hablar de temas de dinero con ellos. De lo contrario, te contagiarán su negatividad y empezarás a ver a los ricos como personas creídas y egoístas, por lo que jamás serás rico.

Licensed to joan steven restrepo suarez - soystevenrestrepo9823@gmail.com - HP25216593685667

No puedes crecer como persona cuando el ambiente no es el favorable. Si, como la mayoría de nosotros, tuviste la mala fortuna de nacer en un hogar donde los ricos no son valorados, o la mentalidad que tienen allí es la de una persona pobre, lo mejor que puedes hacer es consumir todo el material que puedas de personas ricas.

Lee sus libros. Escucha sus audios y podcasts. Mira sus videos. Toma sus cursos. Atiende a sus seminarios. Etc.

Es una especie de rodearte de personas exitosas. Una vez Ralph Waldo Emerson dijo:

"Un hombre es lo que piensa todo el día"
-Ralph Waldo Emerson

Si a lo largo de tu día consumes material de personas con la mentalidad adecuada, muy pronto tú también tendrás esa mentalidad, por lo que también comenzarás a tener sus resultados.

La siguiente es una lista de mis mentores favoritos. Te recomiendo darles un vistazo, ver en qué temas se especializan, y elegir el que más te guste y sientas que más te puede ayudar.

- Arturo Elías Ayub
- Ayn Rand
- Brian Tracy
- Dale Carnegie
- Daniel Goleman
- Darren Weeks
- Friedrich Hayek
- Grant Cardone
- Henry Hazlitt
- James Clear
- Jim Rohn
- John C Maxwell
- Juan Diego Gómez

Licensed to joan steven restrepo suarez - soystevenrestrepo9823@gmail.com - HP25216593685667

- Ken McElroy
- Ludwig Von Misses
- Patrick Bet David
- Peter Schiff
- Robert Kiyosaki
- Robin Sharma
- Ryan Holiday
- Seth Godin
- Simon Sinek
- Spencer Blanchard
- Spencer Johnson
- Stephen Covey
- Sunil Tulsiani
- T. Harv Eker
- Tom Wheelwright
- Tony Robbins
- Zig Ziglar

Hoy no hay excusas. Fácilmente puedes encontrar libros de los empresarios que te mencioné en la lista. Algunos de ellos tienen toda una serie de libros para que puedas volverte experto en un tema en particular.

Lo importante, y lo que te recomiendo es que elijas uno o dos de ellos, no más, y los imites. Sigue su misma rutina. Sus mismos hábitos. Su misma filosofía. Su mismo sistema de administración del dinero. Todo.

Si sigues la mayoría de las cosas que hace determinada persona, por causa y efecto, obtendrás los mismos resultados que tiene esa persona: Dinero en abundancia, suficiente tiempo para hacer lo que te gusta, etc.

Ejercicio: Piensa en una persona que realmente admires y elige un empresario como el que te gustaría ser. Puede ser de la lista que te dí o de alguna persona que tú conozcas. Debe ser alguien al que admires mucho y realmente te gustaría ser como él. Ahora, estudia todo lo que hace. Los libros que lee. Los cursos que toma. Las habilidades que tiene. Los valores que ejerce. Las prioridades que considera. Comienza

Licensed to joan steven restrepo suarez - soystevenrestrepo9823@gmail.com - HP25216593685667

a imitar todas esas cosas, y observa cómo mágicamente tu vida cambia para mejor. *No te sorprendas si comienzas a obtener resultados maravillosos después de un tiempo.

Licensed to joan steven restrepo suarez - soystevenrestrepo9823@gmail.com - HP25216593685667

En lugar de odiar a los ricos, ¡Actúa como ellos!

Licensed to joan steven restrepo suarez - soystevenrestrepo9823@gmail.com - HP25216593685667

CAPÍTULO 9
"Se necesita ir a la universidad para ser rico"

"La educación formal te dará una manera de ganarte la vida. La autoeducación te dará una fortuna".

-Jim Rohn.

El viejo consejo de "Ve a la escuela y saca buenas calificaciones para obtener un trabajo seguro" no aplica hoy. Quizás sí funcionaba hace cincuenta o setenta años, pero ya no.

Hoy, las personas que siguieron ese consejo al pie de la letra serían aquellos adultos con un doctorado que llegan a su empleo en autobús.

No es difícil darse cuenta de que ese consejo se volvió obsoleto hace mucho tiempo atrás. Hoy encuentras niños y niñas de veinte años que andan en Lamborghini y se han vuelto exitosos "De la noche a la mañana" con una idea, trabajo duro, y perseverancia.

Hoy, cualquier persona puede crear una compañía multimillonaria desde el garaje de sus padres. Sin embargo, siguen habiendo personas que deciden reservarse al mundo de los cubículos.

Siguen pensando que un título universitario es sinónimo de éxito. Nada más lejos de la realidad.

Un título universitario sólo es útil si piensas trabajar para un emprendedor, no si quieres ser uno.

Si quieres trabajar para un emprendedor, entonces ve a la universidad. Pero si quieres trabajar para ti mismo y ser dueño de tu propia empresa, entonces ir a la universidad no es un requisito necesario.

Licensed to joan steven restrepo suarez - soystevenrestrepo9823@gmail.com - HP25216593685667

Hay miles de ejemplos de personas que consiguieron el éxito sin necesidad de asistir a una universidad.

"No confundas enseñanza con educación.

Yo no fui a Harvard, pero la gente que trabaja para mí sí lo hizo"

-Elon Musk.

Para ser rico no necesitas educación tradicional, necesitas educación financiera. ¿Qué es la educación financiera?

Una carrera de administración no es educación financiera.

Una carrera de economía no es educación financiera.

Una carrera de finanzas no es educación financiera.

Estudiar un MBA tampoco es educación financiera.

Ir a Harvard, Stanford o Wharton no te dará educación financiera.

Todas las escuelas, universidades, y sistemas educativos tradicionales del mundo parten del mismo error: Te enseñan a trabajar a cambio de dinero. Punto. A partir de ahí, comienzan todas las demás dificultades.

Cuando un padre le da a su hijo el inocente consejo de: "Ve a la escuela, consigue un empleo, trabaja duro, sal de deudas y ahorra dinero", lo que en verdad le está diciendo es lo siguiente: "Adquiere una deuda estudiantil, sal a trabajar a cambio de ingreso ganado, el ingreso que más impuestos de todos paga (35-50%), haz muy rico a tu jefe, vuélvete más pobre cada año debido a la inflación que devalúa tus ahorros, paga nuevamente la tasa impositiva más alta por los intereses de tus ahorros, jubilate a los 67 y ten presente que tu ingreso disminuirá

Licensed to joan steven restrepo suarez - soystevenrestrepo9823@gmail.com - HP25216593685667

una vez te retires. En pocas palabras: trabaja duro toda tu vida para pagar más impuestos que nadie y al final jubilarte pobre".

Eso, evidentemente, no es educación financiera. Y sin embargo, es lo que enseñan en todas las universidades del mundo.

Entonces, ¿qué es la educación financiera?

La educación financiera es hacer todo lo contrario que sugiere el consejo que le dio el padre anterior a su hijo. En pocas palabras:

-No busques empleo. Crea empleos.

-No trabajes por dinero. Trabaja por activos.

-No salgas de deudas. Aprende a usar la deuda para enriquecerte.

-No busques ingreso ganado (35-50% de impuestos). Trabaja por ingreso pasivo e ingreso fantasma; los ingresos que menos impuestos pagan (0% o casi nada).

-No estaciones tu dinero en una cuenta de ahorros. Mantenlo en movimiento de un activo a otro.

¿Por qué ninguna universidad del mundo enseña educación financiera?

Porque ninguna te enseña a hacer nada de lo mencionado anteriormente. Todas las escuelas y universidades te enseñan a seguir el consejo que le dio el padre a su hijo; el mismo consejo que han dado los padres a sus hijos por generaciones, aun cuando no les ha servido a ellos mismos para hacerse ricos.

No significa que no debas ir a la universidad. Solo estoy tratando de decirte que si quieres ser rico o quieres aprender a administrar el dinero, la universidad no te enseñará cómo hacerlo.

Licensed to joan steven restrepo suarez - soystevenrestrepo9823@gmail.com - HP25216593685667

Si quieres ser un doctor, ingeniero, o abogado, necesitas ir a la universidad, de eso no hay duda. Pero si quieres ser un empresario o inversionista y vivir de tus negocios e inversiones, un título universitario no es necesario en lo absoluto.

Pero sí necesitas educación financiera, trabajo duro, aprendizaje constante, y sobre todo, persistencia.

Si estás muy decidido sobre ir a la universidad, hazlo. Tampoco es como si por el simple hecho de ir a la universidad vas a ser pobre.

El éxito o fracaso de una persona está determinado por su carácter y su mentalidad, no si tienes o no un papel colgado en tu pared.

Al fin y al cabo, la universidad te puede servir para conseguir un empleo, ganar algo de dinero, e invertirlo para después ser libre financieramente. Sólo no esperes aprender a manejar el dinero en la universidad. Ese es el punto al que quiero llegar.

Lee todo lo que puedas. Toma todos los cursos que puedas. Mira la mayor cantidad de videos que puedas.

Mientras más educación financiera tengas, más dinero vas a ganar. Así de simple.

Ejercicio: Después de terminar de leer este libro, te recomiendo leer el libro *El inversor inteligente* de Benjamin Graham, el mentor de Warren Buffett. Ahí encontrarás los principios más fundamentales de inversión, y estarás muy por delante del 95% restante de la población.

Licensed to joan steven restrepo suarez - soystevenrestrepo9823@gmail.com - HP25216593685667

La educación financiera es la clave, no la educación tradicional.

Licensed to joan steven restrepo suarez - soystevenrestrepo9823@gmail.com - HP25216593685667

CAPÍTULO 10
“Para ganar más dinero hay que trabajar más tiempo”

“Si no encuentras una manera de ganar dinero mientras duermes, trabajarás muy duro toda tu vida”.
-Warren Buffett.

Lastimosamente, la mayoría de las personas se parten la espalda todos los días, creyendo que el trabajo duro por sí solo arreglará todo.

Sin embargo, el trabajo duro no significa mucho por sí solo. Hay muchas personas que trabajan muy duro y ganan una miseria. En cambio, hay otros que no trabajan tan duro y ganan una fortuna. Hay personas como Cristiano Ronaldo que tienen patrocinadores como Nike y con una foto de Instagram ganan más dinero que la cantidad que la mayoría de personas hará en su vida. También hay personas que trabajan para Nike y ganan un dólar por hora.

¿Por qué? Por el enfoque que tienen. Lo que construyes es más importante que lo duro que trabajas en construir.

Acuérdate de la historia de Ed y Bill.

Si trabajas duro en llevar cubetas de agua, lo único que conseguirás será frustración. En cambio, si trabajas duro construyendo una tubería que lleve el agua por ti, tarde o temprano las recompensas valdrán la pena.

Tener un empleo es como llevar cubetas de agua. Tener ingresos pasivos es como construir una tubería que lleve el agua por ti. En

Licensed to joan steven restrepo suarez - soystevenrestrepo9823@gmail.com - HP25216593685667

ambos casos se te paga por llevar la mayor cantidad de agua que puedas. Evidentemente, la tubería lleva más agua que las cubetas, por lo que ganas más dinero. Además, la tubería no se cansa. Y lo mejor de todo, es que no necesitas llevar el agua tú mismo. La tubería llevará el agua por ti mientras tú estás disfrutando de la vida. ¿Existe algo mejor?

La gran estafa

La mayoría de nosotros crecimos en un hogar promedio, rodeados de personas promedio, recibiendo los mismos consejos promedio. Tal vez escuchaste algo parecido a: “Estudia. Saca buenas calificaciones. Consigue un trabajo. Ahorra dinero. Compra una casa. Jubilate. Muere”.

Tú no quieres vivir de esa manera.

Tú quieres sobresalir. Tú mereces sobresalir.

Casi todas las personas crecen creyendo que la única forma de ganar dinero es trabajar en un empleo. Intercambiar tu tiempo por dinero. Significa que mientras más tiempo trabajas, más dinero ganas. Esa es la mejor opción, ¿verdad?

Claro que no, de hecho, es quizás la peor de todas. Déjame te explico por qué.

Desventajas de trabajar por dinero

Cuando intercambias tu tiempo por dinero, tienes las siguientes desventajas: Tienes un límite de tiempo por lo que también tienes un límite de ingresos. Pagas muchos impuestos. Estás a merced de tu jefe. Subes la escalera corporativa, no la posees. No eres dueño de tu propio tiempo.

Veamos cada una de ellas más a detalle.

Límite de tiempo. Verás, la semana sólo tiene 168 horas, y no puedes utilizarlas todas para trabajar. Necesitas comer, dormir, y manejar.

Licensed to joan steven restrepo suarez - soystevenrestrepo9823@gmail.com - HP25216593685667

Además, también es bonito pasar tiempo con tu familia y salir de vacaciones. Pero cuando intercambias tu tiempo por dinero, es decir, cuando cobras por hora en lugar de cobrar por resultados, te estás cargando todas tus posibilidades de construir riqueza. No siempre puedes trabajar más tiempo para ganar más dinero. De hecho, tu objetivo debería ser lo contrario: Ganar más dinero con menos esfuerzo. Ese es el punto de la productividad. Hacer más con menos.

Muchos impuestos. Los empleados son de las personas con las tasas impositivas más altas del mundo. Si no me crees, pregúntale a los futbolistas. Como empleado, el gobierno tiene control sobre tu vida. Como empleado, rompes una de las reglas más importantes de las finanzas personales: Pagarte primero. Rompes esta regla porque el gobierno recibe su parte primero. Además, el gobierno es un muy mal socio. Es un socio que no contribuye en nada a tu trabajo, pero quiere el 50% de tus ingresos.

Estás a merced de tu jefe. Cuando tu única fuente de ingresos es un empleo, tu jefe tiene el control de tu vida. Deberás hacer todo lo posible por complacerlo porque sino te quedas sin dinero. No vivas de esta manera.

Subes la escalera corporativa. Siempre te dijeron que debes subir la escalera corporativa hasta llegar al puesto más alto. El problema es que mientras más alto subes, más empleado te vuelves. Y cuando ganes más dinero, pagarás más impuestos. En lugar de subir la escalera corporativa, ¿por qué no poseerla?

No eres dueño de tu propio tiempo. El simple hecho de tener un empleo significa que no eres dueño de tu propio tiempo. No puedes irte de vacaciones cuando quieras porque sino tu jefe te despide. Tu meta final debería ser ganar dinero sin importar lo que estés haciendo. Da igual si estás durmiendo, trabajando, o buscando una playa tranquila en la cual relajarte; tu meta siempre debe ser ganar dinero a todas horas. “Pero eso es imposible” estarás pensando. Aunque no lo creas, existen miles de personas que viven este estilo de vida maravilloso del que te estoy hablando. Ellos no son más inteligentes que tú. Tampoco son

Licensed to joan steven restrepo suarez - soystevenrestrepo9823@gmail.com - HP25216593685667

mejores que tú. Sólo hacen una cosa diferente, y esa cosa se llama ingresos pasivos.

Tu objetivo debe ser trabajar duro en crear diversas fuentes de ingresos pasivos. Ese es el enfoque correcto. Trabajar por ingresos pasivos es como construir tu propia tubería de agua. Tarde o temprano el agua llegará sola mientras tú disfrutas de la vida.

Deja te muestro una lista de ingresos pasivos que puedes tener.

Libros

Un libro es una gran manera de ganar ingresos pasivos.

Tú escribes un libro una vez, y te puede dar dinero por el resto de tu vida.

Aunque honestamente, los libros no son para hacerse rico, y mucho menos si se trabaja con una editorial donde las comisiones son entre 5% y 12%.

Las mejores razones para escribir un libro son las siguientes:

-*Un libro puede darte credibilidad*. El simple hecho de que las personas tengan en sus manos un libro tuyo les hace creer que eres un experto en el tema. Si le das a la gente un libro tuyo, probablemente no lo leerá, pero si te considerará un experto por el simple hecho de ser capaz de escribir un libro completo sobre un tema en particular.

-*Tarjeta de negocios.* Un libro puede convertirse en tu tarjeta de negocios. A diferencia de las tarjetas baratas que todo mundo entrega, un libro jamás termina en la basura.

-*Legado*. Un libro es una excelente forma de compartir tu mensaje con el mundo. De hecho, si tu mensaje es muy bueno, las personas lo seguirán leyendo incluso después de tu muerte. Hay libros que se

Licensed to joan steven restrepo suarez - soystevenrestrepo9823@gmail.com - HP25216593685667

siguen vendiendo por montones aunque sus autores hayan fallecido hace mucho tiempo.

-*Vender más.* A veces, un libro puede ser uno de los mejores anuncios publicitarios que existen. Puede ser como un volante, pero este no terminará en la basura, sino que la gente lo verá y se enterarán de todas las demás cosas que ofreces. Verán tus cursos, verán que eres conferencista. Y querrán comprar tus productos y contratar tus servicios.

Si crees que no eres lo suficientemente bueno como para ir a una editorial y conseguir que publiquen tu libro, puedes hacerlo tú mismo en plataformas como Amazon Kindle Direct Publishing, donde puedes vender tu libro de tres formas: En físico, en digital, y en audiolibro.

Acciones

Las acciones son una de las fuentes de ingresos más pasivas que existen. No tienes que atender llamadas, ni asistir a reuniones ni pasar largas horas trabajando.

Simplemente compras un montón de acciones una vez, y las empresas se encargarán de enviarte un cheque mes tras meses con el pago respectivo de tus dividendos.

No me malinterpretes. No digo que sea fácil. Invertir en acciones es complicado y puede tomar tiempo. Necesitas aprender contabilidad y saber leer estados financieros. De lo contrario no estarías invirtiendo, sino especulando.

Pero la contabilidad es como un idioma. Puedes aprenderlo. Así como puedes aprender inglés o el idioma que quieras, también puedes aprender contabilidad. Tomará tiempo, pero te servirá para el resto de tu vida.

También, si crees que no eres lo suficientemente bueno como para invertir en acciones individuales, puedes invertir en índices como el S&P 500, que contienen las 500 mejores empresas de los Estados Unidos.

Licensed to joan steven restrepo suarez - soystevenrestrepo9823@gmail.com - HP25216593685667

Existen numerosas maneras de invertir en la bolsa, pero tus resultados serán proporcionales al conocimiento que tengas.

Te recomiendo leer el libro “El inversor inteligente” de Benjamin Graham y mirar en YouTube videos de las reuniones anuales de Berkshire Hathaway donde Warren Buffet y Charlie Munger, unas de las personas más ricas del mundo, comparten consejos de inversión.

Amazon

Imagina tener una tienda en todas las ciudades del mundo sin tener que pagar renta. Bueno, básicamente de eso se trata Amazon.

Puedes subir tus productos a esta gigante plataforma digital, y vender prácticamente en cualquier lugar del mundo, donde circulan millones de personas todos los días con sus billeteras a la mano listas para comprar.

Es un hecho, cuando alguien entra al sitio de amazon, tiene el modo de compra activado. El sitio de amazon está diseñado para que los clientes se lleven la mayor cantidad de cosas que puedan.

Sin embargo, Amazon tiene un inconveniente: Los clientes son suyos, no tuyos. Significa que cuando los clientes compran, Amazon se queda con su información, no tú. De esta forma, no puedes enviarles descuentos a tus clientes ni ofrecerles más cosas. Pero para eso existe una solución...

E-commerce propio

Tener tu propia tienda en línea es más fácil que nunca. No necesitas tener conocimientos de programación ni ser súper avanzado en la cuestión tecnológica. Puedes utilizar plataformas como Wordpress o Hotmart para esto.

Sólo necesitas tener buenos productos y una audiencia.

Licensed to joan steven restrepo suarez - soystevenrestrepo9823@gmail.com - HP25216593685667

La mayor ventaja de un e-commerce propio es que los clientes son tuyos no de alguien más. Además, puedes darle un estilo único a tu sitio web y hacer que se sienta que verdaderamente es de tu negocio. En cambio, cuando vendes en Amazon, tú página es la misma que los millones de productos existentes en la plataforma, por lo que el único diferenciador es el producto y no te permite explotar tanto la creatividad. Eso no es un problema con un ecommerce propio.

Sin embargo, no todo es de color rosa. Aquí tú eres el encargado de llevar tráfico a tu sitio web. No cuentas con los millones de navegantes que te ofrece Amazon y tienes un menor SEO (motor de búsqueda).

Yo sólo te estoy mostrando las opciones disponibles. Tú debes elegir la que se acomode mejor a tus necesidades.

Membresías

¿Qué hay mejor que ganar dinero mes tras mes? Tenerlo asegurado. Una membresía te ofrece eso.

Prácticamente puedes ofrecer una membresía de lo que quieras: Productos, servicios, consejos, videos, etc.

De hecho, no sé si te has fijado, pero en algunos canales de YouTube, al lado del botón de suscribirse, está otro botón azul de “Unirse”. Eso es una membresía y es muy poderosa porque te permite aprovechar la audiencia que ya tienes en tu canal de YouTube.

Puedes vender productos de belleza, suplementos, cosméticos, tutoriales, asesorías… el cielo es el límite.

Imagina que cobras una membresía de $4,99/mes.

Sólo necesitas 2,000 personas para ganar alrededor de $10,000/mes. No suena como una tarea imposible, ¿O si?

Email marketing

Licensed to joan steven restrepo suarez - soystevenrestrepo9823@gmail.com - HP25216593685667

¿Tienes un correo electrónico? Todo mundo tiene un correo electrónico, ¿Por qué no aprovechar esto para ganar dinero? Hay personas que han hecho fortunas simplemente creando una lista de emails y ofreciendo cosas en ella.

Lo mejor es que no necesita de tanto trabajo y no tiene tanta competencia. Subir un video a YouTube y que sea viral es mucho más complicado que escribir un correo.

Puedes aprender mucho sobre este tema con Anik Singal de Lurn, él ha hecho millones de esta manera.

Dropshipping POD

¿Has visto esas sudaderas con frases escritas en ellas? Esos son productos POD (*Print On Demand*).

Tal vez los habrás visto debajo de algunos videos en YouTube o en Instagram. Y es que son bastante rentables y lo mejor es que no requieren mucho trabajo.

Se llaman *print on demand* porque son hechas bajo demanda. Es decir, tú no fabricas una cierta cantidad de sudaderas y esperas a que se agoten. Tú subes un diseño a una plataforma como Teespring o Printful, incluso Merch By Amazon, y ellos se encargan de todo: De la fabricación, del envío y del inventario.

Tú sólo necesitas un bonito diseño, llevar clientes a la tienda, y recibir los cheques que te envían cada mes.

Como puedes ver, no necesitas dinero para hacer dinero. Necesitas creatividad, trabajo duro, y una conexión a internet para poder ganar ingresos pasivos y vivir la vida de tus sueños. La posibilidad de vivir la vida en tus propios términos está al alcance de tu mano, ¡No la desperdicies!

Licensed to joan steven restrepo suarez - soystevenrestrepo9823@gmail.com - HP25216593685667

Ejercicio: Haz una lista de diez ideas de negocio que podrías crear para obtener fuentes de ingresos pasivos. Quien sabe, quizás se te viene a la mente una gran idea que cambie por completo tu vida, al igual como lo ha hecho con miles de personas más. El límite es tu imaginación.

Licensed to joan steven restrepo suarez - soystevenrestrepo9823@gmail.com - HP25216593685667

Los ingresos pasivos son el camino a seguir.

Licensed to joan steven restrepo suarez - soystevenrestrepo9823@gmail.com - HP25216593685667

CAPÍTULO 11
"Si yo gano dinero, alguien está perdiendo"

"Nos pagan para aportar valor al mercado".
-Jim Rohn.

Esta es una de las falacias más repetidas entre los pobres. Creen que por el simple hecho de ver que un comprador está sacando dinero de su bolsillo para comprar algo, sin recibir directamente dinero de vuelta está perdiendo. No son capaces de ver el panorama completo.

Cuando tú compras un producto, significa que ese producto es igual o incluso más valioso que tu dinero, por eso decidiste intercambiarlo.

La compra y venta de productos es simplemente eso: Un intercambio de valores. Tú como cliente das dinero (valor monetario), y a cambio recibes otra especie de valor en forma de productos, herramientas, soluciones, experiencias, servicios, etc.

Cuando yo te doy mi dinero, lo hago porque creo que tu producto o servicio, o lo que sea que tengas para ofrecerme mejorará mi vida. Te lo doy porque siento que es más valioso que el dinero en mis manos, y por eso decido intercambiarlo.

Nadie regala el dinero.

Intercambiamos nuestras monedas y billetes por cosas que nos vayan a dar alguna especie de servicio. No se lo damos a las empresas porque sí. Se los damos porque creemos que es el mejor producto en el mercado.

Piensa en esto: Cuando vas a comprar un producto y tienes varias opciones, ¿Eliges la primera que se te viene a la cabeza? ¿O analizas

Licensed to joan steven restrepo suarez - soystevenrestrepo9823@gmail.com - HP25216593685667

cuidadosamente cada una de ellas y eliges la que se acomode mejor a tus necesidades?

Obviamente, eliges la que crees que será la mejor para ti. Eliges la que crees que es la más conveniente.

Las personas ricas se enriquecen ayudando a otras personas. Esa es la única manera de enriquecerse. Si eres un hombre de negocios, ¿cómo acumulas dinero? Tienes que convencer a otras personas para que compren tus productos o servicios. No puedes obligarlos a hacerlo. Tienes que darles un mejor trato que otros y tienes que mejorar sus vidas. La gente no te va a dar su dinero por tus cosas a menos que tus cosas hagan que sus vidas sean mejores que el dinero que tenían. Así que te estás enriqueciendo al enriquecer a otros. Y en el proceso creas muchos empleos.

Los empresarios son los que más valor aportan al mundo.

Sé un empresario.

Ejercicio: Piensa en todas las cosas que puedes hacer para mejorar la vida de las demás personas hasta el punto en el que estén dispuestos a darte su dinero por eso. Busca maneras en las que puedas ayudar a los demás, para que así ellos te ayuden con un poco de dinero.

Licensed to joan steven restrepo suarez - soystevenrestrepo9823@gmail.com - HP25216593685667

Los ricos se hacen ricos haciendo ricos a los demás.

Licensed to joan steven restrepo suarez - soystevenrestrepo9823@gmail.com - HP25216593685667

CAPÍTULO 12
"No hay suficiente dinero para todos"

"El mundo está lleno de dinero".
-Grant Cardone.

Los pobres todavía no se han dado cuenta de que el mundo está lleno de dinero. Tan solo mira a tu alrededor. Mira todos los edificios que se han construido. Los autos que se han producido. Los productos y servicios que se han vendido. Hay dinero por todas partes, solo que a los pobres les falta conocerlo.

Los pobres siguen creyendo que el dinero solo existe en monedas y billetes. No se dan cuenta que el dinero por sí solo es improductivo. No tiene sentido estar sentado sobre un montón de billetes. El dinero es un medio de intercambio. Es una herramienta que fue creada para utilizarse. Sirve para cambiarla por cosas con valor real.

No se dan cuenta de que los millonarios no tienen su dinero en el banco ni en efectivo, sino en activos. Ellos le dan un uso productivo a su dinero y le dan el uso para el que fue creado: Intercambiarlo por cosas. El dinero es solo un medio de intercambio.

Los pobres no son capaces de ver la riqueza que está justo debajo de sus narices. Para ellos, el dinero solo son monedas y billetes. ¿Es que acaso no saben que los edificios requieren dinero?

El dinero no se ve con los ojos. Los ricos tienen su dinero en activos tangibles, no en *cash*, ya que eso no tiene sentido.

Los pobres deben aprender que el dinero es simplemente un valor, y que los ricos intercambian su dinero por cosas de aún mayor valor: Activos reales.

Licensed to joan steven restrepo suarez - soystevenrestrepo9823@gmail.com - HP25216593685667

Ejercicio: Rodéate de las cosas bonitas. Toma tu auto y sal a manejar por ese lindo vecindario en el que te gustaría vivir. Pasa por esa avenida llena de edificios corporativos. Ve a la agencia de tu marca de autos favorita y mira todos los modelos que tienen. Sal a comer de vez en cuando en restaurantes elegantes.

Cuando te rodeas de todas las cosas que se han hecho con dinero (prácticamente todo), te darás cuenta de que el dinero está en todos lados, por lo que tu subconsciente reconocerá que el mundo está lleno de dinero.

“Para lograr el éxito, mantenga un aspecto bronceado, viva en un edificio elegante, aunque sea en el sótano, déjese ver en los restaurantes de moda, aunque sólo se tome una copa, y si pide prestado, pida mucho”. Aristóteles Onassis.

Licensed to joan steven restrepo suarez - soystevenrestrepo9823@gmail.com - HP25216593685667

El mundo está lleno de dinero.

Licensed to joan steven restrepo suarez - soystevenrestrepo9823@gmail.com - HP25216593685667

CAPÍTULO 13
"La economía está mal"

"Puedes hacer dinero independientemente de la dirección que tome el mercado".

-Manny Khoshbin.

Una de las excusas favoritas de los pobres es culpar a la economía por su falta de educación financiera. Lo escuchas todo el tiempo "Es que la economía está mal" "La gente no está comprando" "El gobierno tiene la culpa" "El banco tiene muy altas las tasas de interés". Excusas, excusas, excusas.

¿Las tasas de interés en tu país son muy altas? ¿O por el contrario, muy bajas? De cualquier manera, los inversores profesionales salen ganando.

Digamos que compras una propiedad hoy y aseguras una hipoteca a largo plazo con una tasa de interés del 8%. Si las tasas de interés bajan, puedes refinanciar y aprovechar las ventajas de pagos más bajos. Y, si por ejemplo, la inflación se dispara y las tasas de interés llegan al doble dígito, ganas debido a que la inflación ocasiona que tu propiedad aumente de valor al mismo tiempo que la deuda se mantiene fija y la continúas pagando con dinero devaluado más barato.

Míralo de esta manera: pides prestado dólares (o pesos, euros, etc.) cuando su poder adquisitivo es fuerte, y los pagas de vuelta cuando su poder adquisitivo ha disminuido. Tú ganas.

Muchas personas se preocupan por el hecho de que unas bajas tasas de interés convertirían a más personas en propietarias de viviendas y las rentas disminuirían. Aunque este fenómeno puede darse inicialmente, con el tiempo las propiedades subirían tanto de precio (debido a la cantidad de personas comprando bienes raíces porque las tasas de interés están muy bajas) que comprar una propiedad dejaría de

Licensed to joan steven restrepo suarez - soystevenrestrepo9823@gmail.com - HP25216593685667

tener sentido para la gente y no les quedaría otra opción más que rentar.

Cuando las tasas de interés bajan, puedes refinanciar o puedes vender tu propiedad a un precio mayor ya que cuando las tasas de interés bajan, las tasas de capitalización también bajan. Y entre más bajas sean las tasas de capitalización, mayor es el valor de las propiedades.

Cuando las tasas de interés suben debido a un aumento de la inflación, aumentas la renta y pagas tu préstamo con dinero más barato.

Sin importar qué dirección tomen las tasas de interés, los inversores profesionales siempre salen ganando independientemente la dirección que tome el mercado.

Ejercicio: Siempre sé contracíclico. Como dijo Warren Buffett: "Compra cuando todos estén vendiendo, y vende cuando todos estén comprando".

Licensed to joan steven restrepo suarez - soystevenrestrepo9823@gmail.com - HP25216593685667

Los inversores profesionales ganan dinero sin importar la dirección que tome el mercado.

Licensed to joan steven restrepo suarez - soystevenrestrepo9823@gmail.com - HP25216593685667

CAPÍTULO 14
“El dinero corrompe”

“Porque el amor al dinero es la raíz de todos los males. Por el cual, codiciando algunos, se extraviaron de la fe y fueron traspasados de muchos dolores”.

-1 Timoteo 6:10.

Ya hemos hablado que el dinero por sí solo no corrompe. Son las malas actitudes y creencias las que corrompen.

La falta de valores es la verdadera causa de nuestros problemas, no el dinero. No saber diferenciar entre las cosas buenas y las cosas malas es la razón de que hoy tengamos un estilo de vida poco saludable financieramente.

Cuando uno conoce la diferencia entre una buena decisión financiera y una mala decisión financiera, frases como “El dinero corrompe” se vuelven irrelevantes, porque no es el dinero lo que importa, sino quien lo maneja.

No es el dinero lo que importa,
sino quién lo maneja.

Si uno toma la decisión de endeudarse para comprar algo lujoso que no se necesita y causarle envidia a los demás, el dinero no es el villano de la historia, sino el deseo de sentirse superior que los demás.

En cambio, si uno en lugar de gastar en cosas innecesarias decide ahorrar para juntar suficiente capital y después emprender un negocio de un producto útil que beneficie a los clientes y cree empleos, entonces ese es un buen uso del dinero porque no hizo mal a nadie, sino por el contrario, todos salieron ganando.

Licensed to joan steven restrepo suarez - soystevenrestrepo9823@gmail.com - HP25216593685667

El uso que uno le da al dinero es lo que determina nuestro futuro financiero. El uso que uno le da al dinero es lo que magnifica nuestra actitud y verdadero carácter. Si eres desorganizado, serás aún más desorganizado con el dinero. Si eres responsable, serás aún más responsable con el dinero. Así es como funcionan las cosas.

Ejercicio: De ahora en adelante, piensa en cada decisión que tomes y analiza si es buena a largo plazo para tu futuro financiero, o mala a largo plazo para tu futuro financiero. Si no es buena, no lo hagas.

Licensed to joan steven restrepo suarez - soystevenrestrepo9823@gmail.com - HP25216593685667

El dinero solo amplifica tus decisiones.

Licensed to joan steven restrepo suarez - soystevenrestrepo9823@gmail.com - HP25216593685667

CAPÍTULO 15
"Cuando tenga dinero seré feliz"

"El dinero no puede comprar la felicidad, pero ciertamente te conseguirá una mejor clase de recuerdos".
-Ronald Reagan.

Ahora pasamos al otro extremo. En el capítulo pasado vimos que hay personas que piensan que el dinero corrompe y que el dinero es la causa de todos nuestros problemas. Que el dinero es malo.

Pero también hay personas que se van hasta el otro extremo y que piensan que el dinero resuelve todo y que si tan solo tuvieran un poco más de dinero su vida sería extremadamente más placentera. Y hasta cierto punto pueden tener razón.

Pero el dinero no será tu salvador, es solo un maestro. Evidentemente, si aprendes a utilizar el dinero sabiamente, este resolverá muchos de tus problemas. Pero no esperes que construya un caparazón sobre ti y te proteja del mundo. Sigues siendo un humano. Sigues estando expuesto a la mayoría de las cosas que enfrenta la persona promedio.

Sigues teniendo una cantidad limitada de tiempo. Sigues teniendo la misma fisionomía. Sigues siendo solamente un ser humano más que va a pasar por este mundo. Por supuesto, gracias al dinero podrás hacerlo mucho más cómodamente.

Solo no esperes que con dinero tus problemas desaparezcan. De hecho, probablemente tengas más problemas que antes. Los problemas no desaparecerán con el dinero, sólo facilitarán su solución.

Licensed to joan steven restrepo suarez - soystevenrestrepo9823@gmail.com - HP25216593685667

Tener dinero requiere de habilidad para manejarlo, los conocimientos adecuados, un temperamento estable, buena inteligencia emocional para poder pensar lógicamente en lugar de emocionalmente, mantenerse informado sobre el mercado y las mejores opciones de inversión actuales, etc.

No es fácil tenerlo y no será tan milagroso como piensas. ¿Resolverá muchos de tus problemas? Sí, pero no lo hará automáticamente. Tú serás quien los resuelva, solo que ahora tendrás los medios para hacerlo. Y lo mejor de todo es que al ser tú quien resuelva los problemas, se sentirá diez veces más dulce por haberse tomado la tarea de resolver el problema, ponerse a pensar, y superarte a ti mismo, que en lugar de eso se haya resuelto por arte de magia.

Ejercicio: Deja de ver el dinero como un ángel. Es solamente una herramienta más para conseguir tus metas.

Licensed to joan steven restrepo suarez - soystevenrestrepo9823@gmail.com - HP25216593685667

El dinero no será tu salvador.
Es sólo un maestro.

Licensed to joan steven restrepo suarez - soystevenrestrepo9823@gmail.com - HP25216593685667

CAPÍTULO 16
"El dinero resuelve los problemas de dinero"

"Hacer más dinero no resolverá tus problemas si la administración del flujo de efectivo es tu problema".
-Robert Kiyosaki.

Es común escuchar entre los pobres que "Si tuviera un poco más de dinero, mis problemas desaparecerían". Todos lo hemos llegado a pensar.

Es irónico pensar que cuando tengas dinero tus problemas van a desaparecer. De hecho, tus problemas apenas estarán comenzando. Tener mucho dinero es un problema más grande que no tener suficiente dinero.

Cuando no tienes dinero, no tienes nada que perder. Pero cuando posees una gran cantidad de dinero, puedes meterte en un hoyo más profundo que en el que estabas antes de conseguir dinero.

Es por eso que muchos de los que ganan la lotería terminan igual o peor de pobres, con deudas imposibles de pagar.

Cuando tienes dinero, hay muchas más amenazas a las que tienes que enfrentar de las que enfrentarías si no tuvieras ni un centavo.

Una vez Stan Lee, el escritor de cómics y creador del *Hombre Araña*, dijo muy sabiamente: "Un gran poder conlleva una gran responsabilidad". Tener dinero significa tener responsabilidad. Mientras mayor sea la cantidad de dinero que tienes en el banco, mayor será la responsabilidad que debes tener en tu vida.

Licensed to joan steven restrepo suarez - soystevenrestrepo9823@gmail.com - HP25216593685667

Así como debes ser cuidadoso cuando llevas un plato de comida que se te puede caer, también debes ser cuidadoso cuando llevas una buena cantidad de dinero en el bolsillo, no porque te lo puedan robar, sino porque lo puedes gastar de una manera poco inteligente.

Tener dinero implica tener la responsabilidad de administrarlo, tarea de la cual muy pocos son capaces de realizar correctamente. Aprender a administrar el dinero es esencial para tener dinero.

Mucha gente cree que aprenderán repentinamente a administrar el dinero cuando tengan mucho, como si tener dinero te hiciera inteligente. De hecho, es precisamente lo contrario, tendrás mucho dinero cuando aprendas a administrarlo.

La gente no entiende que el dinero no resuelve los problemas de dinero. La educación financiera resuelve los problemas de dinero. Es lo que tienes arriba en la cabeza y no abajo en el bolsillo lo que te hará rico.

Como dicen en inglés: *“The more you learn, the more you earn”.*

Ejercicio: Imagina que tienes un millón de dólares en tu cuenta bancaria. ¿Qué harías con ese dinero? La primera respuesta que se te vino a la mente es el reflejo de tu mentalidad. Si no estás pensando en hacer negocios o tener inversiones, hay algo que cambiar. Comienza a relacionar el dinero con cosas productivas.

Licensed to joan steven restrepo suarez - soystevenrestrepo9823@gmail.com - HP25216593685667

La educación financiera resuelve los problemas de dinero.

Licensed to joan steven restrepo suarez - soystevenrestrepo9823@gmail.com - HP25216593685667

CAPÍTULO 17
“El capitalismo da muchos problemas”

“El capitalismo no es meramente ‘práctico’, sino que es el único sistema moral de la historia”.

-Ayn Rand.

En este punto, estoy completamente de acuerdo. El capitalismo da muchos problemas. Algunos ejemplos:

“No sé qué televisor comprar”.

“Hay tantos platillos que no sé qué pedir”.

“Hay muchas opciones para elegir”.

“No sé qué hacer con tanta riqueza”.

El dinero y el capitalismo dan muchos problemas, pero afortunadamente no son los mismos problemas que causan la pobreza y el socialismo.

El dinero y el capitalismo te dan problemas de decisión, mientras que la pobreza y el socialismo te dan problemas de falta de elección. Con dinero tú tienes más libertad para decidir qué cosas comprar, mientras que con la pobreza no tienes nada para comprar.

Con dinero, los problemas que vas a tener es que no sabrás si elegir entre los tenis con la palomita de nike o entre los sneakers blancos de adidas. Mientras que con la pobreza los problemas que vas a tener serán los de estrés y tristeza de no poder comprar nada ni tener nada para elegir.

Licensed to joan steven restrepo suarez - soystevenrestrepo9823@gmail.com - HP25216593685667

No sé tú, pero yo prefiero no saber entre qué tenis comprar, o entre qué inversiones hacer, o entre qué causa apoyar, a no tener nada para elegir en primer lugar.

El dinero y el capitalismo te brindan la *libertad* de poder escoger lo que tú quieras. Mientras que el socialismo sólo te acopla a lo que hay, si es que hay algo.

Cuando tienes la libertad de escoger entre dos o más artículos, entre dos o más inversiones, o entre dos o más servicios, tú puedes tomarte el tiempo de analizar cuál es la más conveniente según tu propio criterio y llevarte el mejor trato posible.

Pero cuando no tienes esta libertad -situación que se da en el socialismo y en la pobreza- sólo te queda acoplarse al sistema y soñar con una vida mejor.

Prefiero la libertad para tomarme mi propio tiempo y la responsabilidad de elegir algo a mi propio criterio, que acomodarme a lo que alguien más me da, si es que me da algo.

Ejercicio: Siempre vas a tomar decisiones. La cuestión aquí es, ¿Qué clase de decisiones quieres tomar? ¿Elegir entre una gran variedad de productos? ¿O elegir entre tomar el producto o no, si es que te lo dan?

Licensed to joan steven restrepo suarez - soystevenrestrepo9823@gmail.com - HP25216593685667

El capitalismo da muchos problemas… de los buenos.

Licensed to joan steven restrepo suarez - soystevenrestrepo9823@gmail.com - HP25216593685667

CAPÍTULO 18
"El capitalismo es malo e inmoral"

"Si un empresario comete un error, él sufre las consecuencias. Si un burócrata comete un error, tú sufres las consecuencias".
-Ayn Rand.

Cuando le digo a las personas que soy capitalista me responden cosas como "¿Cómo puedes defender al capitalismo? ¿Acaso no ves lo que está ocurriendo? Los ricos se hacen más ricos, los pobres más pobres y la clase media está desapareciendo. Es un sistema terrible".

El sistema actual es un sistema terrible, pero es debido a que el sistema actual no es un sistema capitalista. Hace mucho no vivimos en un capitalismo libre, porque hace mucho que el gobierno no se ha desligado de la economía.

Recuerda: Un capitalismo genuino de libre mercado significa la separación total estado-economía.

Entonces, ¿Qué pasó? Lo que le sucedió al capitalismo es que el gobierno lo arruinó interfiriendo con él. No tenemos realmente un sistema capitalista. Es decir, tenemos capitalismo en el sentido en que gran parte del capital es de propiedad privada y muchas de las decisiones sobre la asignación de recursos y la producción se basan en el mercado, pero no tenemos un capitalismo puro. Tenemos una mezcla.

El gobierno ha mezclado muchos elementos del socialismo en la economía. Tenemos una economía mixta de capitalismo (empresas, propiedad privada, ganancias) y socialismo (seguridad social, banco central, impuesto sobre la renta). Pero concluir que el capitalismo es el que falló no es cierto. Es el socialismo el que falló.

Licensed to joan steven restrepo suarez - soystevenrestrepo9823@gmail.com - HP25216593685667

La economía ha sido arruinada por el gobierno con todas sus medidas socialistas de planificación central: regulaciones, aranceles, impuestos, subsidios, obras públicas, rescates e impresión de dinero.

Muchos apuntan a los principales problemas en la economía y piensan que esos problemas son el resultado del capitalismo. Ellos creen que para resolver esto necesitan más gobierno, es decir, más socialismo para contrarrestar el daño que está causando el capitalismo. Están entendiendo todo al revés. El daño que están viendo en la economía es en realidad el resultado de los socialistas y sus políticas que se han infiltrado en la economía. Es la parte socialista en la economía, no la capitalista, la que realmente está causando el problema.

¿Cuáles son las áreas donde más problemas tenemos en la actualidad? Educación, pensión y atención médica. ¿Quién crees que está a cargo en su mayor parte de todo eso? ¡El gobierno!

La solución real a la mayoría de los problemas en la actualidad es separar por completo al gobierno de la economía. Así como en su momento se separó al estado de la iglesia y se puso fin a siglos de guerras religiosas, el estado debe separarse de la economía para dejar que el capitalismo haga lo que ha hecho en países como EE.UU. del siglo XIX, Suiza, Hong Kong, Singapur y muchos más.

Necesitamos revertir el gasto del gobierno para que el dinero lo invierta directamente el sector privado. Necesitamos eliminar muchas regulaciones para que sea más fácil hacer negocios. Necesitamos reemplazar la banca central, el sistema de reserva fraccionaria y el dinero fiduciario con dinero sólido respaldado por oro. Estas son soluciones reales a los problemas actuales. Todos los demás debates de políticos haciendo promesas son solo propaganda si no mencionan lo anterior.

¿Y las corporaciones? ¿Cómo hacemos para controlarlas? Un libre mercado es la única manera de controlar a las corporaciones.

Licensed to joan steven restrepo suarez - soystevenrestrepo9823@gmail.com - HP25216593685667

Separar el estado de la economía es la única solución. Mientras el gobierno tenga el poder de regular los negocios e influir en la economía, las corporaciones controlarán al gobierno financiando a los candidatos para que los favorezcan con leyes, subsidios y rescates.

El libre mercado es la mejor manera de controlar a las corporaciones y de mejorar la vida de las personas. Si adoptamos un gobierno aún más grande y poderoso, los problemas que preocupan a la gente se harán aún más grandes.

El capitalismo es el verdadero amigo de los protestantes, no su enemigo. Si los protestantes quieren una vida mejor, necesitan más libertad, no más gobierno. Decirle “si” al socialismo es decirle “no” a la libertad.

Las personas tienen que leer a Mises, no a Marx. Los que leen a Marx terminan malinterpretando todo. Por ejemplo, la percepción en la actualidad es que si eres rico de alguna manera tienes suerte o estás sentado allí contando tu dinero. La percepción que tiene la gente de ti si eres rico es que te hiciste rico explotando a otras personas.

Muchos realmente creen que si eres rico es porque has empobrecido a otras personas. Esa es la comprensión que la gente tiene gracias a las universidades que no enseñan sobre la libre empresa y el capitalismo. Es una idea completamente falsa que los profesores socialistas de las universidades que nunca han vivido en el mundo real siguen perpetrando.

Las personas ricas se enriquecen ayudando a otras personas. Esa es la única manera de enriquecerse. Si eres un hombre de negocios, ¿cómo acumulas dinero? Tienes que convencer a otras personas para que compren tus productos o servicios. No puedes obligarlos a hacerlo. Tienes que darles un mejor trato que otros y tienes que mejorar sus vidas. La gente no te va a dar su dinero por tus cosas a menos que tus cosas hagan que sus vidas sean mejores que el dinero que tenían. Así que te estás enriqueciendo al enriquecer a otros.

Licensed to joan steven restrepo suarez - soystevenrestrepo9823@gmail.com - HP25216593685667

Ejercicio: Valoremos el capitalismo. El celular que tienes en tu mano fue hecho gracias a un capitalista, no a un socialista. La comida que tienes en tu nevera fue gracias a un capitalista, no a un socialista. El dinero que tienes en tu bolsillo fue gracias a un capitalista, no a un socialista.

Valoremos el capitalismo. Valoremos a los empresarios.

Licensed to joan steven restrepo suarez - soystevenrestrepo9823@gmail.com - HP25216593685667

El capitalismo es el mejor sistema de todos.

Licensed to joan steven restrepo suarez - soystevenrestrepo9823@gmail.com - HP25216593685667

CAPÍTULO 19
“Aprenderé a manejar el dinero cuando tenga mucho”

“La mayoría, sino es que todos los ganadores de la lotería terminan en la pobreza”.
-Robert Kiyosaki.

Decir que aprenderás a manejar el dinero cuando tengas mucho, es como decir que aprenderás a manejar un automóvil cuando tengas licencia de conducir.

El dinero no es sinónimo de inteligencia financiera, al igual que una licencia de conducir no es garantía de habilidades de conducción.

Una persona puede tener mucho dinero, y al mismo tiempo, no saber nada sobre este. Algunos reciben una herencia, o ganan la lotería. Pero el ejemplo más común para una persona con mucho dinero sin inteligencia financiera es una persona que tiene un trabajo bien pagado, como un doctor, abogado o ingeniero. Estas personas ganan mucho dinero, y sin embargo, una gran parte de ellos tiene problemas financieros. Sí, estas personas ganan una cantidad de dinero superior al promedio, pero sin embargo, es poco el que conservan.

Y como dijo Robert Kiyosaki, autor de *Padre Rico Padre Pobre* “No es cuánto dinero ganas, sino cuánto conservas”.

Lo que indica qué tan inteligente eres financieramente no son tus ingresos mensuales ni tu dinero en el banco, ni el precio de tu casa. Lo que indica qué tan inteligente eres financieramente es tu flujo de efectivo.

Licensed to joan steven restrepo suarez - soystevenrestrepo9823@gmail.com - HP25216593685667

¿A tu bolsillo entra más dinero del que sale? ¿O sale más del que entra?

¿A dónde va el dinero que sale? ¿A negocios e inversiones? ¿O a pasivos y gastos innecesarios?

¿De dónde viene el dinero que entra? ¿De negocios e inversiones? ¿O de un trabajo bien pagado?

Como puedes ver, todo se trata del flujo de efectivo. Lo importante es cómo fluye el dinero y hacia donde fluye es lo que realmente cuenta.

Muchos tienen miedo de que su efectivo fluya hacia afuera. Es puro sentido común. Aunque una persona con alto grado de educación financiera conoce que *hacia donde* fluye el dinero es igual de importante.

Los ricos se van a la quiebra comprando activos. Los pobres se van a la quiebra comprando pasivos.

A los ricos no les da miedo de que su dinero fluya hacia afuera, siempre y cuando esté llendo a activos como negocios e inversiones que les devolverá mucho más dinero en el futuro.

En cambio, los pobres solo saben sacar dinero para pagar facturas, tarjetas de crédito, y gastos innecesarios. Ellos no utilizan su dinero para hacer dinero, como hacen los ricos. Ellos utilizan el dinero, inconscientemente, para hacerse pobres. No es que quieran ser pobres. Solo no conocen otra cosa mejor.

Obviamente, solo han visto algunas cosas que compran los ricos: Autos, casas y vacaciones. Pero no han visto lo que más compran los ricos: Negocios e inversiones.

Los pobres gastan demasiado en ropa innecesaria, deudas de tarjeta de crédito, y productos que requieren pagos mensuales.

Licensed to joan steven restrepo suarez - soystevenrestrepo9823@gmail.com - HP25216593685667

Mientras tanto, los ricos gastan demasiado dinero en bonos que pagan intereses, acciones que pagan dividendos, y bienes raíces que pagan renta.

Ejercicio: Aprende a manejar tu dinero como hacen los ricos. Vete a la quiebra comprando activos. Utiliza tu dinero para comprar más dinero. Tus hijos te lo agradecerán.

Licensed to joan steven restrepo suarez - soystevenrestrepo9823@gmail.com - HP25216593685667

No necesitas ser rico para tener inteligencia financiera.
Pero sí necesitas tener inteligencia financiera para ser realmente rico.

Licensed to joan steven restrepo suarez - soystevenrestrepo9823@gmail.com - HP25216593685667

CAPÍTULO 20
"Invertir es arriesgado"

"El riesgo viene de no saber lo que estás haciendo".
-Warren Buffett.

Una de las excusas favoritas de los mediocres para no invertir es que, según ellos, invertir es muy arriesgado. Son los mismos pobres que no se la piensan dos veces para sacar la tarjeta de crédito.

En este capítulo de "Invertir es arriesgado" analizaremos a detalle lo que en verdad significa esta oración, por qué es errónea, y cuál es la verdadera solución que tú mismo puedes aplicar hoy para mejorar tu situación financiera.

Primero empecemos con por qué está mal esta oración.

Las personas dicen que invertir es arriesgado, ¿Pero a qué se refieren con eso? ¿Qué es exactamente el riesgo? Si le haces estas dos preguntas a la persona que te dice que invertir es arriesgado, te aseguro que en el 99% de los casos no te sabrán responder con exactitud, y empezarán a decir tonterías y falacias para justificar su miedo.

La frase "Invertir es arriesgado" viene de las personas que tienen miedo a mirar el tablero de la bolsa de valores, porque no lo entienden. Son personas que la única tabla que saben leer es la de las posiciones de la liga de fútbol.

Una persona que no le tiene miedo al dinero ni a las inversiones jamás te dirá que invertir es arriesgado en el mismo sentido en que lo hacen las personas con una mentalidad pobre.

Los pobres te dirán que invertir tiene muchos riesgos, y que puedes perder dinero, sin embargo, ¡Ellos siempre gastan su dinero!

Licensed to joan steven restrepo suarez - soystevenrestrepo9823@gmail.com - HP25216593685667

Los pobres se enojan y lloran cuando pierden dinero en sus negocios e inversiones, pero no se enojan y lloran cuando sacan dinero de su bolsillo para comprar cosas que no necesitan. Ahí también pierdes dinero.

"Pero es diferente" dicen algunos "Al menos obtienes algo a cambio". Sí, unos productos que con el tiempo terminarán en la basura. Además, con las inversiones, aunque pierdas dinero, recibes algo a cambio. Te llevas el conocimiento y el aprendizaje para poder tomar una decisión más inteligente la próxima vez. Y eso, amigo mío, dura para siempre.

Puedes perder un millón de dólares. Pero no puedes perder el conocimiento de cómo hacer un millón de dólares.

El éxito es como una receta. Si la sigues correctamente, siempre conseguirás los resultados deseados. Es la receta que usan los ricos. Es la receta que usan los exitosos. Es la receta que puedes usar tú para obtener libertad financiera.

La receta del éxito

Tenemos una cosa certera sobre la frase "Invertir es arriesgado", y es que la gente no sabe lo que dice. No sabe por qué dice lo que dice. Si les preguntas por su definición de riesgo, no sabrán dártela.

Y esa es justamente la razón de porqué "Invertir es arriesgado" es una frase completamente equivocada.

Obviamente invertir tiene sus riesgos inherentes, pero lo verdaderamente arriesgado es *no conocer* esos riesgos inherentes, y aún más importante, *no saber* cómo contrarrestarlos.

El verdadero riesgo viene de la ignorancia. Según Warren Buffett "El riesgo viene de no saber lo que estás haciendo". No puede ser más cierto.

Licensed to joan steven restrepo suarez - soystevenrestrepo9823@gmail.com - HP25216593685667

Invertir es arriesgado solo si no sabes qué es exactamente lo que estás haciendo. El riesgo está directamente relacionado con la ignorancia.

Mientras más ignorante eres, más riesgosas serán tus inversiones. Porque mientras menos sabes que no sabes algo, más alto es el riesgo.

Pero tú puedes minimizar esos riesgos conociendo a la perfección lo que haces.

Si vas a invertir en acciones, ten en cuenta esto. Detrás de cada acción hay una compañía. Averigua todo sobre esa compañía antes de comprar sus acciones.

El conocimiento es lo único que te llevará a la libertad financiera.

Cuando la gente me pregunta en qué invertir, yo solo me río.

La gente no entiende que no son las acciones, los negocios o los bienes raíces lo que enriquecen. Es lo que sabes sobre las acciones, los negocios y los bienes raíces lo que verdaderamente enriquece.

Ser analfabeto financieramente es el riesgo más elevado que existe.

Ejercicio: Lee todo lo que puedas. Aprende todo sobre las inversiones que quieres hacer. Conviértete en un experto del negocio que quieres desarrollar. Sé el mejor y aprende todo lo que puedas.

Licensed to joan steven restrepo suarez - soystevenrestrepo9823@gmail.com - HP25216593685667

Ser analfabeto financieramente es el riesgo más elevado que existe.

Licensed to joan steven restrepo suarez - soystevenrestrepo9823@gmail.com - HP25216593685667

CAPÍTULO 21
"Todas las deudas son malas"

"Soy el rey de la deuda".
-Donald Trump.

Uno de los conceptos que los padres ricos les enseñan a sus hijos a una edad temprana es el concepto del apalancamiento. Saber utilizar la deuda para enriquecerse.

Conocerás qué es este término del apalancamiento, cuál es la diferencia entre la deuda buena y la deuda mala, ejemplos prácticos, y cómo tu puedes utilizar la deuda buena para crear riqueza. Comencemos.

Probablemente habías escuchado, ya sea de tus padres o maestros, que todas las deudas son malas y que siempre hay que evitarlas.

Sin embargo, existe la deuda buena, y la deuda mala. La segunda es la que debes evitar a como dé lugar. Pero si aprendes a utilizar la primera, la deuda buena, te harás muy rico, y lo mejor de todo, muy rápido.

Veamos en qué se diferencian la deuda buena de la deuda mala.

Básicamente la diferencia está en los resultados. La deuda buena termina poniendo dinero en tu bolsillo mientras que la deuda mala termina sacando dinero de tu bolsillo. Sí así es, puedes ganar dinero utilizando la deuda y pidiendo prestado.

A la deuda buena se le conoce como apalancamiento.

El apalancamiento no es más que utilizar el dinero de otros para comprar un activo.

Licensed to joan steven restrepo suarez - soystevenrestrepo9823@gmail.com - HP25216593685667

Es decir, en lugar de comprar una casa de $100,000 dólares y pagarla al contado con tu propio dinero, es mejor comprarla por $100,000 dólares usando $20,000 de tu bolsillo y pidiendo $80,000 al banco.

Casi siempre es recomendable hacer esto, incluso si tienes el dinero para comprarla con tu propio bolsillo.

¿Por qué es mejor esto? Por diversas razones:

La primera, y quizás la más importante es el ROI (*Return On Investment*) Retorno sobre la inversión.

Mientras más alto es tu ROI, más velocidad le das a tu dinero. Más rápido lo puedes mover de un activo a otro, ¡Más rápido puedes volverte rico!

Pongamos un ejemplo.

Supongamos que compras un edificio de departamentos por un millón de dólares, y lo compras al contado con tu propio dinero. Y por concepto de rentas, después de los gastos operativos e impuestos, te queda un flujo de efectivo positivo de $150,000, lo que equivale a un retorno del 15%. Significa que si reinviertes esas ganancias al mismo 15%, dentro de diez años tendrás $4,045,557. Cuatro veces tu inversión inicial.

Pero ahora veamos un ejemplo utilizando el apalancamiento.

Supongamos que compras el mismo edificio, también por un millón de dólares y con las mismas rentas, pero en lugar de poner el millón de dólares de tu propio bolsillo, tú solamente pones $200,000 y pides los restantes $800,000 al banco. Digamos que ahora tu flujo de efectivo será solamente de $80,000 (es menos porque tendrías que hacer el pago de la hipoteca).

Ahora, ¿Cuál sería tu retorno? ¿Del 8%? No. Tu retorno sería de un 40%, ya que el ROI se mide sobre tu inversión, no sobre el precio de la propiedad.

Licensed to joan steven restrepo suarez - soystevenrestrepo9823@gmail.com - HP25216593685667

$80,000 / $200,000 = 40%

Esa es una de las maravillas del apalancamiento. El banco pone el 80% del dinero, pero tú recibes el 100% de los beneficios. ¡Es un gran socio!

“Sí pero recibes menos dinero” dicen algunos. En el primer caso ganas 150k, mientras que en el segundo recibes solamente 80k. A primera vista el primer caso tiene más sentido que el segundo, pero déjame explicarte porqué el segundo es mejor.

Sí, recibes menos dinero, pero la velocidad de tu dinero es mucho mayor. En otras palabras, tu dinero crecerá más rápido.

En el primer caso, si reinviertes tu dinero al retorno del 15%, en diez años habrás cuadriplicado tu inversión y tendrías más de cuatro millones de dólares, invirtiendo un millón.

En el segundo caso, si reinviertes tu dinero al retorno del 40%, dentro de diez años serán $28,925,465… ¡Casi treinta millones de dólares y casi 145 veces más de lo que invertiste ($200k). Ese es el poder del apalancamiento.

Ahora, otra ventaja del apalancamiento son los impuestos. Mientras más deuda usas para invertir, menos impuestos pagas y más rico te vuelves.

La deuda no está gravada en impuestos, el capital sí. “Pero te cobran un interés” dicen algunos. Sí, pero ese interés es mucho menos que los impuestos que te cobra el gobierno, especialmente si eres empleado. Además, las tasas de interés para inversión son relativamente bajas. Y si eres un inversionista profesional con un éxito que te respalde puedes recibir una tasa de interés preferencial.

Y por último, pero no por eso menos importante, con el apalancamiento no necesitas tener mucho dinero para controlar grandes activos, algo que es especialmente útil si no tienes mucho dinero.

Licensed to joan steven restrepo suarez - soystevenrestrepo9823@gmail.com - HP25216593685667

Puedes controlar edificios de un millón de dólares por doscientos mil.

O una casa de cien mil por veinte mil.

El límite es tu imaginación.

Ejercicio: Toma una hoja de papel y haz matemáticas. Experimenta con tus propios ojos cómo funciona el apalancamiento. Realiza tantos ejercicios como puedas hasta que sueñes con él.

Licensed to joan steven restrepo suarez - soystevenrestrepo9823@gmail.com - HP25216593685667

El apalancamiento es la clave para la riqueza rápida.

Licensed to joan steven restrepo suarez - soystevenrestrepo9823@gmail.com - HP25216593685667

CAPÍTULO 22
“Necesitas dinero para hacer dinero”

“Cuando aprendes a utilizar la deuda para enriquecerte, no podrás poner como excusa que no tienes dinero ”.
-Robert Kiyosaki.

Cuando la gente me dice que para hacer dinero se necesita dinero, inmediatamente me pregunto en qué mundo viven. ¿Es que acaso no conocen el internet? ¿Es que jamás han escuchado hablar de Amazon? ¿Es que no saben qué es el dropshipping? Claramente alguien que piensa que para hacer dinero se necesita dinero está pasado de moda.

En la era agraria, la riqueza estaba en las tierras.

En la era industrial, la riqueza estaba en el capital.

En la era digital, la riqueza está en el conocimiento.

El conocimiento es dinero. Hoy en día no necesitas grandes tierras, grandes sumas de dinero ni nada de lo que era esencial hace 30 años. Hoy en día no necesitas tiendas físicas, tener stock, producir productos ni gastar grandes cantidades de dinero en publicidad.

El mundo de hoy es tan diferente al de hace 20 años que las grandes empresas tienen un desafío tremendo para mantenerse al paso del cambio.

Blockbuster quebró.

General Motors fue absorbida por el gobierno.

Licensed to joan steven restrepo suarez - soystevenrestrepo9823@gmail.com - HP25216593685667

Ford Motors fue rescatado con dinero de los contribuyentes.

Los hoteles del mundo están cerrando sus puertas.

Kodak cerró sus instalaciones.

Los taxis tienen sus días contados.

Los centros comerciales, almacenes y locales de comercio se están convirtiendo en sitios abandonados.

Las aerolíneas están sufriendo financieramente y para seguir siendo solventes recortan su mayor gasto: la nómina de los empleados.

Todas lo que potenció el boom que vivimos durante los últimos 20 años del siglo anterior, está pereciendo y en su lugar están escalando empresas nuevas y frescas que se adaptan al modelo digital del mundo actual.

Netflix surgió con un mejor producto y servicio. Lo más increíble es que Blockbuster pudo adquirir Netflix a precio de remate de garaje. En lugar de eso, se rieron y declinaron la oferta.

Las economías emergentes están robando todos los empleos manufactureros. Las fábricas se mudan a países como China, India y Taiwán. La era industrial es una realidad en oriente, no en occidente.

Airbnb, la cadena hotelera más grande del mundo, no tiene ni un solo hotel. Su modelo de negocio digital está aplastando a los gigantes de su industria que están llenos de edificios de hoteles por todo el mundo.

La fotografía digital volvió obsoleta la fotografía tradicional, eliminando millones de empleos y arruinando empresas que en un momento encabezaban la lista de Forbes.

Uber, la empresa de taxis más rica del mundo, no posee ni un solo taxi.

Licensed to joan steven restrepo suarez - soystevenrestrepo9823@gmail.com - HP25216593685667

Sin embargo, los carros automáticos de Google que se manejan solos amenazan con volver obsoleto a Uber. ¿Presenciaremos otro episodio como el de BlackBerry? Grandes mentes de Silicon Valley aseguran que en un futuro será ilegal para las personas manejar un automóvil.

Los bienes raíces digitales están desplazando los inmuebles físicos. La gente está dejando de ir a los centros comerciales y supermercados y están comprando cada vez más vía internet. Mantente atento a los bienes raíces industriales, podrías hacer una gran cantidad de dinero siendo el dueño de los almacenes de las mayores tiendas de internet del mundo. Imagínate ser el dueño de una bodega donde Amazon distribuye sus productos.

Amazon, Alibaba, Mercado Libre, OLX, y las demás tiendas virtuales facilitan el comercio para todas las personas. Por una fracción de precio, cualquier persona puede tener su propia tienda virtual y comerciar con todo el mundo las 24 horas del día los 7 días a la semana. Esto nuevamente termina generando masivas pérdidas de empleos.

Skype y Zoom están facilitando que miles de ejecutivos y empresarios cierren tratos desde sus hogares, sin tener que viajar a distintas partes del mundo a reunirse personalmente. Estas son buenas noticias para estas personas, pero para las aerolíneas que ven cómo estas personas dejan de gastar su dinero en tiquetes de avión, son muy malas noticias.

Las reglas cambiaron. Aquellos que estén esperando que la vieja economía regrese y que las cosas vuelvan a ser como antes, terminarán viviendo en un mundo que ya no existirá más.

Las redes sociales, el internet, las apps y las demás herramientas digitales lo cambiaron todo. Muchos consideraron la incursión de las redes sociales como una moda pasajera. Consideraban a las redes sociales como un pasatiempo, más que nada para que los jóvenes conectaran con sus amigos. Nunca se pensó que los negocios podrían beneficiarse de ellas y apalancar sus operaciones al máximo.

Todos los que consideraron esto estaban completamente equivocados.

Licensed to joan steven restrepo suarez - soystevenrestrepo9823@gmail.com - HP25216593685667

Hoy en día existen más de 2,700 millones de usuarios en internet, y más de 2,000 millones de ellos tienen cuentas activas en varias de las redes sociales más reconocidas de todas.

Las redes sociales como Facebook, Instagram, YouTube y Twitter han evolucionado hasta convertirse en gigantes del marketing digital, que facilitan el acceso de la información de los clientes a los negocios, les permite comunicarse constantemente con ellos, ofrecerles productos, y todo de forma gratuita.

Al crear una marca en redes sociales y utilizar un modelo digital para hacer negocios, obtienes las siguientes ventajas:

-No necesitas empleados.
-No necesitas un local físico ni arrendar ningún espacio.
-No tienes gastos fijos por internet, servicios, etc.
-No tienes que trabajar físicamente.
-No te limitas al mercado local.

Si nuestro modelo de negocio fuera tradicional, es decir, trabajar físicamente en un lugar, contratar empleados y arrendar una oficina, sería más difícil hacer de ese negocio un negocio rentable y escalable en poco tiempo.

Por el contrario, nuestro negocio en redes sociales es 100% digital y automatizado: ganamos dinero sin importar en qué parte del mundo estemos, a cualquier hora y cualquier día de la semana. Y claro, si queremos quedarnos dormidos todo el día, el efectivo sigue fluyendo. Y es algo que tú también puedes hacer.

Estamos viviendo la mejor época de la historia. No la desperdicies.

Ejercicio: Haz una lista de diez posibles negocios digitales que puedes crear y elige la que más te conviene.

Licensed to joan steven restrepo suarez - soystevenrestrepo9823@gmail.com - HP25216593685667

Si no tienes dinero, considera construir un negocio online.

Licensed to joan steven restrepo suarez - soystevenrestrepo9823@gmail.com - HP25216593685667

CAPÍTULO 23
"Ahorrar en un fondo del gobierno es la mejor pensión"

"La mayoría de los baby boomers ni siquiera van a jubilarse".
-Robert Kiyosaki.

El plan maestro de la persona promedio es ir a la escuela y sacar buenas calificaciones para obtener un trabajo seguro y ahorrar dinero en un fondo de pensión del gobierno para poder jubilarse en paz a los sesenta y cinco años. Suena como un plan grandioso, a pesar de que es una de las peores cosas que puedes hacer.

Cada vez más, la inflación se está comiendo el poder adquisitivo de las personas. Si eres de Argentina o Venezuela o de Colombia, sabes muy bien de lo que hablo.

Los ahorradores, pensionados, y trabajadores con salario fijo son los mayores perdedores en la economía inflacionaria moderna. Ellos conservan y ganan la misma cantidad de dinero, al mismo tiempo que el banco central aumenta la inflación y devalúa la moneda.

En otras palabras, un ingreso fijo denominado en una divisa fiat (Todas las del mundo: Dólares, euros, pesos, etc), es la peor opción que una persona puede tener, especialmente los jubilados y más aún si se trata de pensiones del gobierno.

El gobierno es el ejemplo perfecto de un esquema ponzi.

Por si no lo sabes, permíteme explicarte de manera sencilla qué es y cómo funciona exactamente un esquema ponzi.

Licensed to joan steven restrepo suarez - soystevenrestrepo9823@gmail.com - HP25216593685667

Imagina que le dices a un amigo tuyo. “Mira Juan, yo soy muy bueno con el dinero. Dame tu dinero, yo me encargo de invertirlo y administrarlo muy bien, y te daré un poco más del que tenías. Dame $100 y cerramos el trato”. Entonces vas con Diego, otro amigo que también está interesado en invertir y le dices lo mismo que le dijiste a Juan, pero le pides una inversión un poco más alta, digamos $120. Este dinero lo utilizas para pagarle a Juan más un retorno, digamos $110 y te quedan $10 para ti. Genial. Juan está contento y va y le dice a Sebastián que tú eres un gran gestor de inversiones, por lo que convence a Juan de darte $150, y utilizas estos para darle $130 a Diego y tú quedarte con $20. Y así sucesivamente. No es que estés invirtiendo sabiamente el dinero. Es que estás estafando a las personas. Estás utilizando el dinero de los nuevos inversores para pagarle a los viejos inversores.

Si piensas que esta es una buena idea y pensabas utilizarla tú mismo, lamento decirte que es ilegal en prácticamente todos los países del mundo. Es ilegal para las personas… ¡Pero no para el gobierno! ¡El gobierno está llevando a cabo el esquema Ponzi más grande de la historia! Mediante impuestos, está utilizando el dinero de las personas jóvenes para pagarle la pensión a las personas jubiladas. Bernie Madoff, el estafador famoso experto en el esquema ponzi dijo:

“Toda la nueva reforma regulatoria es una broma.

El gobierno es un completo esquema ponzi”
-Bernie Madoff.

Tarde o temprano la bomba de tiempo de las pensiones va a colapsar. No sabemos hasta dónde va a llegar esto, ni cuándo sucederá, pero lo mejor es estar preparados.

La mejor pensión no es una pensión del gobierno.

La mejor pensión es tener varias fuentes de ingresos provenientes de activos sólidos: Bienes raíces para la renta, acciones que pagan

Licensed to joan steven restrepo suarez - soystevenrestrepo9823@gmail.com - HP25216593685667

dividendos, bonos que pagan intereses, propiedad intelectual que paga regalías, oro, plata, etc.

“Soy muy joven/viejo para construir riqueza”

Hay algunas personas que creen que la edad es una limitante para construir riqueza o comenzar un negocio. Nada más lejos de la realidad.

La riqueza es para cualquiera que esté dispuesto a invertir tiempo y esfuerzo en conseguir resultados.

Analicemos cada una de estas dos situaciones y veamos qué es lo que una persona joven, y con edad avanzada pueden hacer para construir riqueza, y cuáles son sus mayores ventajas y desventajas.

- **Joven.** Probablemente estés dentro de esta categoría. Piensas que eres muy joven para empezar. Que tienes muy poco o nada de dinero. Que tus esperanzas de conseguir un empleo que pague más que los gastos de transporte son escasas. Que estás estudiando y tienes muy poco tiempo para comenzar un negocio. Te entiendo perfectamente. Yo he estado en esa misma situación. Es frustrante no tener dinero, tiempo, ni experiencia. Pero aún así, créeme que es posible tener éxito. No importa que estés estudiando, o que no tengas empleo, o que no hayas hecho un negocio en tu vida. Una gran opción, que fue con la que yo comencé y me ha dado excelentes resultados, es hacer marketing de afiliados. No requieres de tanto tiempo porque no tendrás que crear un producto ni ningún material de promoción, todo eso lo hará el productor por ti. No necesitas dinero, porque puedes promocionarlo gratis por redes sociales o directamente a tus amigos y conocidos. No necesitas de tanta experiencia porque es un negocio muy sencillo, que no requiere grandes conocimientos ni habilidades técnicas, y no necesitas ningún capital de entrada. Más adelante hablaremos más a fondo sobre el marketing de afiliados. La mayor ventaja que tienes es que hay todo un camino por delante y mucho tiempo para poner a trabajar tu dinero y ganar intereses.

Licensed to joan steven restrepo suarez - soystevenrestrepo9823@gmail.com - HP25216593685667

- **Edad avanzada.** A diferencia de los jóvenes, si bien es cierto que ya pudieron haber pasado 20 o 30 años en tu carrera profesional, la mayor ventaja que tienes frente a los más jóvenes es que ya tienes algo de experiencia, sea a través de un empleo o negocios que no despegaron, y probablemente ya tienes una mayor madurez que los que apenas están comenzando. Incluso es posible que tengas familia, y has vivido momentos y experiencias que te forman el carácter que van más allá del trabajo, son más como lecciones de vida. También, es muy probable que ya hayas creado una red de contactos sólida de la que te puedas apalancar para salir adelante. Así que el mejor consejo que te puedo dar es que aproveches tanto tu experiencia, como los contactos que has creado a lo largo de tu carrera. Sí, estoy hablando de ese antiguo cliente que era primo de tu amigo en la empresa que trabajabas. Debido a tu red de contactos, es más fácil que surjan nuevas oportunidades de negocio.

Sea cual sea tu situación, el mejor momento para cambiar tu situación es ahora. No mañana, no después. Ahora.

Si esperas a que llegue el momento para comenzar, jamás vas a comenzar. No existe el momento perfecto. El único momento perfecto es ahora y nada más que ahora.

Lo mejor que puedes hacer es poner la bola a rodar y meterte en el juego lo antes posible. Mientras más rápido pongas las fichas en la mesa, más probabilidades tendrás de ganar.

Pero si esperas a que llegue el momento ideal, ahí te vas a quedar. Si esperas 1 mes, o 20 años, seguirás en el mismo lugar. Esto quizás te suene familiar si ya tienes una edad avanzada. Ese tiempo perfecto jamás llegó. No sigas esperando más. Toma acción ahora. Tu futuro yo te lo agradecerá.

Ejercicio: Comienza a construir tu columna de activos lo antes posible para que cuando llegue la crisis tu ya estés preparado y listo para

Licensed to joan steven restrepo suarez - soystevenrestrepo9823@gmail.com - HP25216593685667

aprovechar las oportunidades que traerá la crisis. Mientras más rápido pongas a trabajar tu dinero, más tiempo tendrás para ganar intereses.

Licensed to joan steven restrepo suarez - soystevenrestrepo9823@gmail.com - HP25216593685667

El mejor plan de retiro son varias fuentes de ingresos sólidas.

Licensed to joan steven restrepo suarez - soystevenrestrepo9823@gmail.com - HP25216593685667

CAPÍTULO 24
“Los ricos no entran al reino de los cielos”

“Mientras más problemas resuelves, más rico te vuelves”.
-T. Harv Eker.

Es común escuchar a pobres haciendo malas interpretaciones de La Biblia. En un capítulo vimos que el dinero no es la raíz de todos los males, como se cree comúnmente. De la misma manera, el mito de que los ricos no entran al reino de los cielos es completamente falso, y ya te muestro porqué.

En los tiempos de Jesús, se solía creer que un rico era alguien codicioso y avaro. Esto es porque la mayoría de ellos eran corruptos políticos, cobradores de impuestos, etc. Similar a la actualidad.

Sin embargo, no utilizaban tanto a los ricos para referirse a alguien con mucho dinero, sino para referirse a alguien con mucha avaricia. Y como bien sabemos, la avaricia es uno de los siete pecados capitales.

Lo que cuenta para entrar al reino de los cielos, según lo que se puede encontrar en la sagrada escritura, es que cumplas con los mandamientos de Dios y no cometas pecados capitales… como la avaricia y la envidia.

No dice que si eres millonario te vas al infierno. Nada de eso. Lo que cuenta son tus valores y tu actuar.

Alguien pobre que mata a alguien o le roba dinero es menos probable que entre al cielo que un rico que utiliza su dinero para ayudar a otros,

crear productos útiles, y ofrecer empleo.

Licensed to joan steven restrepo suarez - soystevenrestrepo9823@gmail.com - HP25216593685667

Ejercicio: Invierte tu tiempo y hazte rico ayudando a otros. Mejora la vida de las demás personas. Encuentra problemas y vende soluciones. Consigue que los demás te paguen por mejorar su vida.

Licensed to joan steven restrepo suarez - soystevenrestrepo9823@gmail.com - HP25216593685667

Las personas malas no entran al reino de los cielos.

Licensed to joan steven restrepo suarez - soystevenrestrepo9823@gmail.com - HP25216593685667

CAPÍTULO 25
“No te llevas nada cuando te mueres”

“El tiempo es tu mayor activo”.
-Warren Buffett.

Una de las excusas favoritas de los pobres para tirar la flojera y despilfarrar el dinero.

Sí, pero igual no te llevas nada cuando te mueres.

Obviamente no te llevas nada cuando te mueres. Pero es mejor pasar tu vida haciendo algo productivo y dejando un legado para tus hijos en lugar de nada más dejar deudas impagables.

No te vas a llevar nada, pero sí puedes dejarlo todo, incluyendo esas lecciones que te hubiera gustado haber aprendido antes.

No te vas a llevar nada, ¿Pero qué otra opción queda? ¿Quedarse sentado en el sofá perdiendo el tiempo? Lo mejor que puedes hacer es construir un negocio y una cartera de inversiones que puedas heredar a tus hijos. Así que hazlo.

Hagamos una promesa ahora mismo: después de que termines de leer esto, vas a hacer lo que sabes que tienes que hacer. Es suficiente. Suficiente de tener un empleo horrible. Suficiente de tener sueños normales. Suficiente de hacer algo que odias. Suficiente de no estar viviendo una vida increíble. Suficiente de hacer lo mismo que todos los demás. Suficiente de escuchar a tus padres, maestros o amigos más que a ti mismo. Naciste original. No mueras como una copia. Siempre puedes morir... es vivir lo que requiere verdadero coraje.

Licensed to joan steven restrepo suarez - soystevenrestrepo9823@gmail.com - HP25216593685667

Recordar que vas a morir hace que todas las expectativas de los demás queden a un lado. Si supieras lo rápido que las personas olvidan a los muertos…

Es una felicidad enorme saber que no tienes que vivir la vida de la forma en que te habían dicho. "Ve a la escuela, consigue un empleo, trabaja duro, ahorra para tu vejez y no corras riesgos", si sentiste náuseas luego de leer eso, no eres el único. Toma tu vida y construye una obra maestra. Espero que estés orgulloso de la vida que llevas; y si no es así, espero que tengas el coraje para empezar todo de nuevo. ¿Cómo sabrás cuando lo estés haciendo bien? Cuando ya no tengas que hacer esa pregunta.

Una cosa más

La semilla del árbol de bambú chino pasa cinco años bajo tierra sin crecimiento alguno, pero en el quinto año, crece más de 25 metros.

Todos los “éxitos de la noche a la mañana” en verdad son años y años de esfuerzos sin resultados visibles.

Pronto será tu turno.

La hora más oscura de la noche es justo antes de amanecer. No abandones un sueño por el tiempo que te tomará conseguirlo. El tiempo pasará igualmente.

Un día, te levantarás de la cama a las 11:30 AM, un domingo, junto al amor de tu vida. Harás algo de café y cocinarás unos panqueques. Todo estará bien.

En cinco años te reirás de lo que estás viviendo hoy. Nada es tan serio y tan urgente como en su momento parece. 99 por ciento de las cosas no importan en absoluto.

Licensed to joan steven restrepo suarez - soystevenrestrepo9823@gmail.com - HP25216593685667

Sigue leyendo. Sigue aprendiendo. Sigue trabajando. Sigue madrugando. Sigue trasnochando. Sigue preguntando. Sigue investigando. Sigue insistiendo. Inevitablemente, terminará ocurriendo.

No hay de otra.

Lo único que tienes que saber, es que nunca te debes rendir. Eso es todo. Lo demás lo aprendes intentando y fracasando. Lo que buscas existe. No importa lo que te digan los demás. No te conformes con menos.

Todos quieren ir al cielo, pero nadie quiere morir. Tienes que estar dispuesto a pagar el precio de lo que quieres. Aprende a aflojar el ritmo. Pasarás esa clase. Conseguirás ese diploma. Tendrás éxito con esa empresa. Te casarás con tu mejor amiga. El dinero que hoy falta mañana sobrará. Todo saldrá bien.

Solo por un momento, piensa que vas a un concierto. ¿Qué sentirías? Que estás completamente vivo, ¿no? En este momento, tú eres el concierto. Estás aquí para crear música, magia y transformación. Es un viaje sin destino. No te la pases esperando llegar a un lugar en específico, porque te perderás este momento.

Fue un privilegio pasar este tiempo contigo. De alguna manera, nos hemos llegado a conocer muy bien. Nos encontraremos pronto. Espero algún día estar sentado escuchando el relato de tu vida. Haz de esta vida una obra maestra y que Dios te bendiga.

Gracias por leer este libro.

Luis Soto.

Licensed to joan steven restrepo suarez - soystevenrestrepo9823@gmail.com - HP25216593685667

Marketing de afiliados

"Hay diferentes maneras de conseguir libertad financiera, y tener varias fuentes de ingresos no solamente es la mejor, sino también la más inteligente".

-Robert Kiyosaki.

Estamos viviendo la mejor época de la historia de la humanidad. Hoy en día gracias al internet, cualquier persona puede construir un negocio a nivel mundial desde la sala de su casa. Hace 30 o 40 años eso era prácticamente imposible.

Hoy no es raro ver a niños y niñas de veinte años conduciendo un mejor auto que sus padres, y comprado por ellos mismos. La amiga de una conocida, es una famosa *YouTuber* que todavía ni siquiera cumple la mayoría de edad y tiene más de diez millones de suscriptores. ¿De verdad crees que esa niña se va a tragar el cuento de que necesita ir a la universidad para conseguir un empleo? ¡Claro que no!

El internet le ha permitido a miles de personas vivir la vida de sus sueños, y tú puedes ser uno de ellos.

La manera más sencilla de construir un negocio digital sin dinero, sin tiempo, y sin experiencia, es sin duda alguna el marketing de afiliados. Básicamente, el marketing de afiliados se trata de promocionar los productos de otras personas, y llevarte comisiones por las ventas que realices. Es el mayor nivel de apalancamiento de todos.

- No necesitas mucho dinero
- No necesitas tener productos
- No necesitas mucho tiempo

El marketing de afiliados le ha cambiado la vida a muchas personas, incluyéndome. Sin embargo, a lo largo del camino he cometido algunos errores que seguramente no querrás cometer. A continuación te daré

Licensed to joan steven restrepo suarez - soystevenrestrepo9823@gmail.com - HP25216593685667

una pequeña lista de diez ideas de las cosas que me hubiera gustado saber antes de meterme al mundo del marketing de afiliados.

1.0 Debes entender las bases de la psicología humana y la persuasión

El mundo se mueve por leyes universales y los seres humanos no somos ajenos a ellas. Durante años, hemos visto cómo industrias como la neurociencia y la psicología han invertido miles de millones de dólares tratando de entender el comportamiento y los principios que rigen la toma de decisiones de nosotros los seres mortales.

Si bien, esto puede parecer muy técnico y avanzado, esto no significa que no esté a tu alcance. Solo se requiere el 1% de entendimiento sobre estos temas para tener una enorme ventaja competitiva.

Te mencionaré brevemente algunas de las bases, y te dejaré como tarea profundizar más en estos conceptos si quieres alcanzar un nivel más avanzado en tu marketing:

La percepción: Es la imagen mental que se forma con ayuda de la experiencia y las necesidades. Para tener éxito en el marketing, es indispensable que se cumplan dos condiciones: 1) captar la atención del individuo. 2) Que sea interpretada correctamente, es decir, en la forma prevista por el emisor.

Te pondré un ejemplo: Chevrolet acaba de lanzar su nueva camioneta Tracker Turbo. Su apariencia visual es alucinante. Pero eso por sí solo no es suficiente, necesitan hacer que se perciba como la solución a muchos problemas y despertar el deseo de compra. Así que, la camioneta es sometida a diferentes pruebas de resistencia en distintos escenarios: hielo, agua, barro y desierto. Finalmente, convierten estas pruebas en una joya comercial de 30 segundos y logran enviar un mensaje contundente a la audiencia “Necesitas una Chevrolet en tu vida” y generando la percepción de “Esta camioneta es una bestia, se adapta a cualquier lugar. La necesito”.

Licensed to joan steven restrepo suarez - soystevenrestrepo9823@gmail.com - HP25216593685667

El producto que vas a ofrecer se va a percibir de cierta manera. Tu objetivo será lograr que no haya diferencia entre cómo lo percibes tú y cómo lo percibe el potencial cliente.

La atención: Es una función neuropsicológica que nos permite enfocar los órganos de los sentidos a determinada información, normalmente a aquella que es relevante para nosotros.

En marketing, no se trata de lo que es importante para ti, sino de lo que es importante para tu cliente. ¿Quieres vender más? Piensa en qué le duele a tu cliente, cuáles son sus sueños, qué lo desvela, que lo pone pensativo, que necesita ahora mismo para salir de donde está y enfoca todos tus esfuerzos a mostrarle anuncios o contenidos que lleguen allí [a lo más profundo de su corazón]. Serás percibido como alguien que entiende su problema y por ende tendrás su atención por más tiempo.

Ya ves cómo la psicología humana tiene todo que ver con el marketing. Y muy pocas personas lo están haciendo de esta manera.

Por último, para cerrar este punto, te dejaré otros conceptos fundamentales de psicología y persuasión sobre los cuales te sugiero profundizar por tu cuenta para tener las bases de una buena estrategia: La motivación, la emoción, la personalidad, la conciencia, la inconsciencia, la reciprocidad, la escasez, la autoridad, la simpatía y el consenso.

Todos somos influenciables, así que aplica estos principios éticamente y prepárate para hacer crecer tu negocio.

2.0 Encuentra un producto que resuelva una necesidad real y tenga una oferta irresistible

Es curioso que en el mercado, la gran mayoría de productos que encuentres, especialmente en el marketing de afiliados, sean una completa basura. Productos que prometen resultados extraordinarios y que a fin de cuentas resultan siendo ‘toneladas de humo’.

Licensed to joan steven restrepo suarez - soystevenrestrepo9823@gmail.com - HP25216593685667

Así que, si quieres tener éxito en el marketing de afiliados, procura tomarte el tiempo de analizar si el producto que vas a ofrecer, realmente resuelve una necesidad, tiene una transformación y una oferta irresistible.

Necesidad: Cuántas personas necesitan ahora mismo ese producto, qué tan grande es el mercado, qué potencial de crecimiento tiene, dónde están las personas que lo comprarían, qué edad tienen, y si estarían dispuestas a invertir dinero para solucionar su problema.

Hace aproximadamente un año, estaba leyendo un blog donde decía que cerca de 460 millones de personas alrededor del mundo sufren de diabetes y se proyectaba que para el año 2026 este número ascendería a los 600 millones. Me pareció una completa locura. Primero porque hasta el momento hay muchas formas de tratar los diferentes tipos de diabetes, pero no hay una cura probada para este problema (científica y médicamente) y segundo que también me di cuenta, es que muchas personas realmente sufren a la hora de alimentarse porque tienen que comer alimentos desabridos y poco apetecibles.

Me puse a buscar un producto en Hotmart que pudiese servir para este tipo de personas, y en la búsqueda, me encontré con uno que ayudaba a los diabéticos a alimentarse mejor (con alimentos sanos, gustosos, sabrosos, visualmente atractivos- y apto para personas con diabetes tipo I y II). Me pareció perfecto y quise darle la oportunidad después de ver testimonios del producto y la calificación que tenía.

Muchas personas me compraron el producto y algunas de ellas me escribían por mensaje directo meses después dándome las gracias porque ahora podían disfrutar de cada comida sin sentirse culpables o tristes. Y ESO NO TIENE PRECIO. Vender un producto que resuelve una necesidad no tiene precio.

Transformación: Se consigue cuando la persona pasa de un punto A a un punto B. El punto A donde tiene un problema y el punto B cuando ha podido solucionar ese problema y ahora ya no tiene la preocupación de cómo resolverlo.

Licensed to joan steven restrepo suarez - soystevenrestrepo9823@gmail.com - HP25216593685667

Tal como te lo mencioné en el punto anterior, los testimonios, la calificación del producto y las personas que me escribieron me dejaron más que claro que la transformación era real y alcanzable.

Vende productos que tengan una transformación real y alcanzable.

Yo no podría vender un producto que prometa eliminar para siempre la diabetes. En primer lugar, yo sé que todavía no existe cura para tal enfermedad. Segundo, cualquier producto que tenga ese tipo de "transformación" me generaría dudas o sospechas. Y tercero, ante todo la ética personal y profesional.

Oferta irresistible: Yo no podría venir y decirte que me compres el último iPhone por un valor de $5.000 dólares cuando en la página web de Apple el producto se comercializa a $1.000 dólares. Lo mismo pasa con cualquier producto que tú vendas o quieras vender. Tiene que haber coherencia y una oferta que haga sentido.

Ahora bien, yo sí podría venir y decirte: "Oye Juan, este iPhone tiene un valor de $5.000 dólares. La diferencia entre este iPhone al que encuentras en la tienda, es que este iPhone fue utilizado durante un mes por Jeff Bezos (El hombre más rico del mundo) y durante este tiempo, Jeff anotó varias ideas de negocio que desea emprender en la próxima década, algunos proyectos importantes que se vienen para sus empresas de cara al futuro, su rutina diaria está guardada en el calendario y algunos secretos que nunca ha revelado acerca de su vida personal y su éxito están dentro de este teléfono. Además, su agenda de contactos tiene a 100 de las 400 personas más ricas del mundo, listas para llamar, incluido el nuevo número del magnate. Jeff cree que este teléfono podría costar millones de dólares, pero quiere darle la oportunidad, a una persona común y corriente, de obtener la posibilidad de ser el siguiente hombre más rico del mundo.

Suena irresistible ¿Verdad? ¿Lo comprarías si esto fuera posible en el mundo real?

Licensed to joan steven restrepo suarez - soystevenrestrepo9823@gmail.com - HP25216593685667

No sé tú, pero yo sin duda alguna lo compraría.

Y de esto se trata una oferta irresistible. Que la relación precio/beneficio sea ridícula. Que la persona lo mire y piense: “Lo compro de inmediato”

En el mercado encontrarás muchos productos que cumplen con los criterios 1 y 2 (resuelven una necesidad y tienen una transformación) pero no tienen el tercero (la oferta irresistible). No te preocupes. Es normal. En este caso, lo que puedes hacer, es ofrecer algunos bonos (creados por ti) y agregarlos a la oferta. Todos los que te compren a ti, se llevan esos bonos que no encontrarán en otra parte. Eso te diferenciará como afiliado y te dará una ventaja hermosa en este mercado.

3.0 La gente ama comprar, pero odia que le vendan

Todos en algún momento, hemos sido víctimas de los vendedores desesperados, esos que quieren atraparnos entre sus garras y exprimirnos hasta el último centavo.

Nada que espante más la intención de compra que un vendedor desesperado.

Por esta razón, tú debes perfilar muy bien al cliente con las pautas que te he dado en el punto 1 y 2, para que en el momento que el cliente llegue a ti, hablen el mismo idioma.

Hay algo que prevalece en los negocios y en las ventas. Es lo siguiente: El cliente está dispuesto a dar su dinero a cambio de estar en un lugar donde lo cuidan, lo consienten, lo hacen sentir importante, escuchado y sobre todo, lo guían en el proceso de compra para obtener lo que verdaderamente necesita. Es así de simple.

Es bonito cuando la caja registradora suena, pero ese es tan solo el final del proceso. Conoce a tu cliente como a la palma de tu mano y entrégale una experiencia de principio a fin. Ya verás como la caja registradora no parará de sonar.

Licensed to joan steven restrepo suarez - soystevenrestrepo9823@gmail.com - HP25216593685667

4.0 No vendas algo de lo cual no estás seguro si comprarías.

No te dejes llevar por estas tres cosas:

- Una comisión alta
- Un producto reconocido
- La desesperación.

Muchas personas quieren empezar en el marketing de afiliados y quieren empezar por lo alto, generando comisiones de 500, 1000 o 2000 dólares por venta. Y no está mal. Pero hay que entender las bases de todo sistema de marketing. Si nunca en tu vida has logrado vender un producto de 100 dólares, ¿cómo pretendes salir y vender uno de 1000 dólares?

Primero, y este consejo te lo doy con convicción y certeza, después de haber facturado miles y miles de dólares. No elijas un producto por la comisión. Elige un producto porque te identificas con él, porque vibras con él, porque te apasiona y porque lo entiendes.

Los momentos difíciles llegarán y será mejor que te encuentres vendiendo un producto que te guste, porque de lo contrario, andarás saltando de un negocio a otro o de un producto a otro.

Otro aspecto importante, no vendas un producto sólo porque es “reconocido” o “se está vendiendo mucho”. Esto pasa muy a menudo, especialmente con la venta de productos de Hotmart, donde miles de afiliados se enfocan solo en los productos de la categoría “Más calientes” porque según ellos “Se venden más fácil”.

La realidad es que este tipo de productos son más difíciles de vender. La razón es clara. Están en el top de ventas por una razón: Hay gente muy crack que los está vendiendo, los tiburones del mercado... y tú vas a entrar a competir con ellos.

Licensed to joan steven restrepo suarez - soystevenrestrepo9823@gmail.com - HP25216593685667

Y claro, claro que puedes vender también esos productos. Pero no te dejes llevar por la falsa creencia de que solo los productos más calientes son los que se venden. Hay productos tibios o fríos que se venden o se venderán muy bien, solo hace falta de afiliados audaces (como tú) que lo encuentren y lo lleven a ser un producto estrella.

Tampoco caigas en la desesperación de elegir productos al azar y terminar vendiendo algo que ni siquiera tú estás seguro si lo comprarías. Es más, si tienes la posibilidad de comprar el producto y verlo antes de venderlo, no escatimes en hacerlo. Estarás invirtiendo en lugar de gastando (por esa razón te dije más arriba que te recomendaba que fueran productos que te apasionen). De esta manera, podrás hablar con más autoridad del producto y no tendrás tantas dudas al respecto, cuando un cliente te escriba y te haga una pregunta.

5.0 Identifica dónde se agrupan o conglomeran tus clientes ideales

No pretendas vender un filete de carne en la entrada de un restaurante vegano. Así mismo, no pretendas vender tu producto donde los intereses, gustos, deseos, dolores, sueños y problemas de las personas sean completamente diferentes a los que tu producto ofrece y soluciona.

Si yo quisiera vender un producto de rutinas de ejercicio en casa, iría a buscar mis clientes ideales en los siguientes lugares:

- Temática fitness, deporte y ejercicios
- Grupos de Facebook
- Cuentas de Instagram
- Videos de YouTube con millones de reproducciones
- Páginas de Facebook
- Blogs y foros
- Otras redes sociales (Pinterest, Tik Tok)
- Libros y revistas de autores reconocidos.
- Amazon

Licensed to joan steven restrepo suarez - soystevenrestrepo9823@gmail.com - HP25216593685667

Debes conocer dónde se agrupan estas personas y definir la manera de impactarlos con las estrategias que te mencionaré en los siguientes puntos.

6.0 El éxito está en la carnada

“El pescador atrae a su presa, no por lo bonita que sea la caña, sino por lo grande que es la carnada”. Apréndete esto.

Veo mucho en redes sociales, el tipo de persona que va desesperada diciendo: “Cómprame esto” “Entra aquí y adquiere mis productos” “Te ayudo con tus problemas” “Gana conmigo”, etc. CERO ATRACTIVO.

Las personas llegarán a ti por el tamaño de la carnada. Te lo repito nuevamente. Las personas llegarán a ti por el tamaño de la carnada.

Suficiente tenemos ya, con los spamers que andan por ahí escribiendo cuanta bobada se les ocurre para ganar unos cuantos centavos y los *vendehumos* que lo único que quieren es tu dinero a cambio de nada.

A partir de ahora, empezarás a hacer todo con una carnada.

Las clínicas dentales son expertas en esto. “GRATIS: Consulta + limpieza dental”

Ojo, esto no es clickbait o estafa. No te van a cobrar la limpieza dental.

Lo que pasa en la consulta es lo siguiente: El médico revisa tu dentadura y de repente nota que: Tienes los dientes muy amarillos, o que uno de tus dientes está despicado, o quizás hay una caries, etc.

Al final de la consulta el médico te dice cómo está tu salud bucal y te dará algunas recomendaciones. Normalmente, estas recomendaciones son: El blanqueamiento dental, la ortodoncia, la profilaxis y un gran etc.

¿Funciona? Claro que funciona.

Licensed to joan steven restrepo suarez - soystevenrestrepo9823@gmail.com - HP25216593685667

La consulta gratis y la limpieza fue la carnada.

Pero el tratamiento no lo es.

Y ahí es donde la persona saca su tarjeta y dice: Hagámoslo.

Así funciona la carnada.

En el plano digital, una carnada puede ser un PDF, una guía gratuita, una clase virtual gratuita, una sesión personalizada gratis, una mentoría sin costo, etc.

¿A cambio de qué?

Bueno, ya lo vimos. A cambio de generar una primera experiencia y aumentar las probabilidades de compra de ese cliente.

¿Crees que es muy dispendioso el proceso? Bueno, yo creo que es más dispendioso intentar mil cosas y no vender nada.

7.0 Utiliza el método AIDA (Atención, Interés, Deseo y Acción)

Este método se complementa muy bien con el punto anterior.

La clave para llevar a las personas a tomar acción está en usar este método. El cual consiste en cuatro escalones que el cliente debe ir subiendo progresivamente para finalmente tomar la decisión de compra.

Te pondré un ejemplo práctico:

Atención: Te voy a contar 3 secretos.

Interés: El modelo de venta por teléfono ha muerto. Si esta información te parece descabellada tienes que ver mi clase gratuita sobre ventas automáticas por WhatsApp. En 2 horas te voy a demostrar que hay otra forma de hacer el proceso de venta más efectivo. Otra forma que consume menos tiempo y que da más resultados.

Licensed to joan steven restrepo suarez - soystevenrestrepo9823@gmail.com - HP25216593685667

Deseo: En concreto, si compartes este tiempo conmigo vas a descubrir tres secretos: Secreto #1: Cómo convertir un negocio tradicional en un negocio digital que vende las 24 horas del día y en automático. Secreto #2: Cómo crear una lista de más de 10.000 contactos de WhatsApp, hacer que también te guarden como contacto y compren tus productos. Secreto #3: Cómo acelerar tus resultados, aunque dispongas de poco tiempo para implementar tu negocio de manera online.

Acción: Puedes registrarte gratis y ver el entrenamiento ya mismo, toca en el enlace que te comparto acá abajo y aprende este sistema que te dará grandes recompensas. Y, si ahora no puedes, guarda este enlace y accede más tarde. Tienes un training cada 15 minutos, pero yo no esperaría demasiado. (Link)

Este modelo lleva funcionando hace muchos años, y no es nada nuevo. Pero funciona de una manera increíble y más si se combina con la estrategia de la carnada.

8.0 Más tráfico, más ventas

Ley de números. Entre más personas vean tu producto, más probabilidades tendrás de venderlo.

Obviamente, este punto es real, siempre y cuando le muestres la oferta al público ideal que mencioné anteriormente.

Ahora tu trabajo será llevar tráfico (personas) al sitio web o embudo de ventas para ver toda la información. Si estás leyendo este libro es porque pasaste por una página web y terminaste comprando. Y ese es el poder que tiene esto.

Si no tienes conocimientos sobre cómo crear un sitio web, no te preocupes. Con el marketing de afiliados puedes empezar a ganar dinero enviando tráfico al embudo del productor y ahorrarte la molestia de diseñar un sitio web y publicarlo.

Licensed to joan steven restrepo suarez - soystevenrestrepo9823@gmail.com - HP25216593685667

Sin embargo, si quieres tener más control sobre el proceso de venta y aplicar técnicas más avanzadas de tráfico, te recomiendo que aprendas a utilizar herramientas como WordPress, Elementor y Divi para empezar a maquetar y construir tus propios sitios web. En YouTube existen miles de tutoriales donde te enseñan desde lo más básico hasta lo más avanzado. Así que no hay excusas.

¿De dónde obtienes el tráfico?

Bueno, hay 2 formas: La orgánica y la paga.

La orgánica: No inviertes dinero, pero sí inviertes mucho tiempo. Aquí encuentras a las personas interesadas en el producto (tú mismo) en grupos de Facebook, redes sociales, Telegram, WhatsApp, Instagram, etc. y hablas con ellos hasta llevarlos a ver toda la información al sitio web.

La paga: No inviertes tanto tiempo, pero sí inviertes dinero. Aquí te apalancas de los algoritmos de las redes sociales para generar tráfico y ventas. Normalmente se puede hacer con publicidad paga en Facebook, Instagram, YouTube, Google o Twitter. Haces un anuncio, eliges una segmentación del público y la inteligencia artificial de estas redes sociales se encargan de mostrar tu anuncio a las personas que elegiste en la segmentación.

¿Cuál te recomiendo? Las dos son muy buenas. Todo va a depender de tu situación actual. Si no tienes aún dinero para invertir te recomiendo que empieces por la estrategía orgánica. Si tienes dinero, te recomiendo que empieces por la estrategia paga.

9.0 Sin estrategia no hay negocio

Se dice que la Segunda Guerra Mundial, fue por mucho, la guerra más mortífera de la historia. Esto fue así, por diversos factores, pero quiero mencionar uno en particular: El Espionaje.

Licensed to joan steven restrepo suarez - soystevenrestrepo9823@gmail.com - HP25216593685667

Entre 1939 y 1945, la acción de espiar cobró más fuerza que nunca antes en la historia. Esto le permitió a ciertos países obtener información secreta sobre un país enemigo, especialmente en lo referente a su capacidad defensiva y ofensiva. De lo cual derivó, contraataques no previstos y daños colaterales irreversibles.

¿Por qué te cuento esto? Porque con la estrategía correcta, tendrás la capacidad de crear un negocio realmente exitoso.

Una estrategia clara y definida fue capaz de sacar victorioso a un país de la segunda guerra mundial. Y aunque, no apoyo en lo absoluto lo que pasó, sí me gusta tomar esto como referencia para demostrar que estás a una estrategia de ser un ganador.

Todos los expertos en marketing te van a dar distintas estrategias, pero te pediré que solo te enfoques en una si realmente quieres escalar tus resultados.

Te mencionaré algunas estrategias y será cuestión tuya averiguar cuál es la que más se acopla a tus necesidades, porque literalmente, podríamos escribir un libro completo sobre ellas:

- Crashing
- Webinar
- Lanzamientos
- Marketing de contenidos
- Email Marketing
- SEO
- SEM

10. Diferenciación

Por último, la clave para tener éxito en el marketing de afiliados está en la diferenciación. Siempre recorre la milla extra.

Si los demás afiliados están vendiendo sólo con la página del productor, crea tu propia página web.

Licensed to joan steven restrepo suarez - soystevenrestrepo9823@gmail.com - HP25216593685667

Si los demás afiliados no están dando bonus en sus ofertas, sé tú el primero en darlos.

Si los demás afiliados ganan dinero y lo gastan, sé tú el que reinvierte y escala su negocio.

Si los demás afiliados se conforman con 2.000 o 3.000 dólares al mes, tú encárgate de elevar esa cifra al exponente 10.

Si los demás afiliados solo le venden un producto a un cliente, encárgate tú de crear una escala de valor y venderle varias veces a un mismo cliente.

Si los demás afiliados se quedan siempre haciendo lo mismo y no mejoran, sé tú uno de los emprendedores comprometidos en mejorar, medir, controlar y optimizar.

Si los demás afiliados ven el mercado de la venta de productos digitales como algo pequeño, vuélvete millonario vendiéndole a las personas que ellos dejaron de venderle.

Esa es la actitud que siempre debes tener.

Tener éxito en el marketing de afiliados no es difícil, pero sin duda alguna toma tiempo. Sin embargo, tú puedes conocer esos secretos que los expertos aprendieron en el camino, y así ahorrarte muchísimo tiempo para darle más velocidad a tu dinero. Si yo tuve éxito haciendo marketing de afiliados sin conocer ninguno de los puntos anteriores, ¡Imagínate el éxito que tendrás tú que ya los sabes! La clave está en seguir aprendiendo, escuchar a los expertos, y nunca rendirse. Así que si yo pude hacerlo, ¡Tú también puedes!

Si te interesa aprender el proceso paso a paso y comenzar a facturar miles de dólares por internet, te recomiendo checar el programa de afiliado master ya mismo, en el cual Mike Munzvil, uno de mis mentores y amigos te explicará cómo empezar en este modelo de negocio sin

Licensed to joan steven restrepo suarez - soystevenrestrepo9823@gmail.com - HP25216593685667

tener un producto propio, sin tener que ofrecerle productos a familiares o amigos, sin tener experiencia previa e incluso sin saber cómo vender.

Mike ha tenido varios reconocimientos de parte de Hotmart por alcanzar niveles de facturación poco comunes y es una verdadera autoridad en el mercado digital.

Ahora ha creado 4 clases, en las cuales comparte los 3 pasos que cualquier persona debería seguir para generar ventas recurrentes de productos digitales y ganar altas comisiones en el proceso, comisiones que pueden oscilar entre un 40% y un 80%.

Mira las clases tocando en el siguiente link: 👇
https://bit.ly/QuieroSerUnAfiliadoDigital

Licensed to joan steven restrepo suarez - soystevenrestrepo9823@gmail.com - HP25216593685667

El mejor sistema constructor de riqueza

"Los ricos invierten su dinero y gastan lo que les queda.
Los pobres gastan su dinero e invierten lo que les queda".
-Robert Kiyosaki.

¿Cuál es la mejor forma de hacerse rico? Construyendo negocios rentables y utilizar ese dinero para comprar activos. Ese es el secreto.

Crea negocios y utiliza las ganancias para invertir en activos que te brinden ingresos pasivos todos los meses.

1. Construyes un negocio.
2. Utilizas ese negocio para comprar activos.

¿Cómo implementar este sistema?

Hay muchas formas. Existen todo tipo de negocios y de activos que te permiten ser creativo y convertir tus ideas en dinero. No me importa en qué país vivas ni cuales sean tus condiciones actuales, si sigues fielmente estos principios, adquieres educación financiera, aprendes de los errores y eres perseverante, tú también podrás conseguir estos resultados.

Nuestro método fue el siguiente: Construimos un negocio por redes sociales, administramos ese dinero correctamente, lo invertimos en activos que nos dan ingresos pasivos (Acciones) y nos protegen de las crisis monetarias (Oro y plata) y repetimos el proceso.

¿Simple? Por supuesto. ¿Fácil? Para nada.

Al crear una marca en redes sociales y utilizar un modelo digital para hacer negocios, obtienes las siguientes ventajas:

Licensed to joan steven restrepo suarez - soystevenrestrepo9823@gmail.com - HP25216593685667

- No necesitas empleados.
- No necesitas un local físico ni arrendar ningún espacio.
- No tienes gastos fijos por internet, servicios, etc.
- No tienes que trabajar físicamente.
- No te limitas al mercado local.

Si nuestro modelo de negocio fuera tradicional, es decir, trabajar físicamente en un lugar, contratar empleados y arrendar una oficina, sería más difícil hacer de ese negocio un negocio rentable y escalable en poco tiempo.

Por el contrario, nuestro negocio en redes sociales es 100% digital y automatizado: ganamos dinero sin importar en qué parte del mundo estemos, a cualquier hora y cualquier día de la semana. Y claro, si queremos quedarnos dormidos todo el día, el efectivo sigue fluyendo.

¿Cómo puedes utilizar las redes sociales para ganar dinero igual que nosotros?

Bueno, hay miles de formas. Pero la mejor, es aquella en la que te apalancas de R.D.O. (Los recursos de Otros).

Lo mejor que puedes hacer es utilizar la tecnología de otros, los productos de otros, y las estrategias de otros. Esto es lo mismo que hicimos nosotros.

Utilizamos instagram para crear una comunidad y nos apalancamos de la tecnología de Facebook. Vendemos los productos de otros y nos llevamos una comisión, y ellos también, por lo que es un ganar-ganar. Y utilizamos las mismas estrategias que los mejores utilizan… ¡Y que tú también puedes utilizar!

¿Cuáles estrategias son las mejores, y qué productos puedo vender? ¡La respuesta está en el siguiente capítulo!

Licensed to joan steven restrepo suarez - soystevenrestrepo9823@gmail.com - HP25216593685667

Tu oportunidad de crear ingresos pasivos

"Si no encuentras una manera de ganar dinero mientras duermes, trabajarás muy duro toda tu vida".
-Warren Buffett.

A lo largo de este libro, hemos hablado sobre tener la mentalidad adecuada y estar dispuesto a tomar oportunidades para ganar dinero y mejorar tu vida financiera.

También, vimos porqué el marketing de afiliados puede ser una muy buena opción para empezar tu propio negocio, ya que no necesitas tener productos, ni capital inicial, ni invertir mucho tiempo en trabajar.

En la sección anterior te mostré brevemente cuál es el mejor sistema constructor de riqueza, que básicamente consiste en crear negocios y utilizar las ganancias para invertir en activos.

Pero… ¿Qué negocios? ¿Y cuáles activos?

Bien, si estás decidido a tomar acción, pero todavía no sabes por dónde empezar, hoy es tu día de suerte. Tienes la oportunidad de tu vida.

Si te gustaría comenzar a ganar dinero…

- Sin mucho dinero
- Sin tener experiencia
- Sin poner mucho tiempo

Esta oportunidad es para ti.

Puedes afiliarte a este libro y ganar comisiones... completamente gratis.

Si te gustó este libro, qué mejor que ganar dinero con él.

Licensed to joan steven restrepo suarez - soystevenrestrepo9823@gmail.com - HP25216593685667

No necesitas nada de dinero para inscribirte, ni necesitas tener un millón de seguidores para promocionarlo. Sólo necesitas tener las ganas de salir adelante y persistir hasta tener éxito.

Puedes afiliarte en el siguiente enlace, y comenzar a vender el libro para ganar comisiones mientras duermes.

¿Qué esperas? ¡Afíliate ya!

Afíliate aquí

Licensed to joan steven restrepo suarez - soystevenrestrepo9823@gmail.com - HP25216593685667

Casos de éxito

"Los ricos ven a otros ricos y sienten inspiración. Los pobres ven a otros ricos y sienten envidia".

-Brian Tracy.

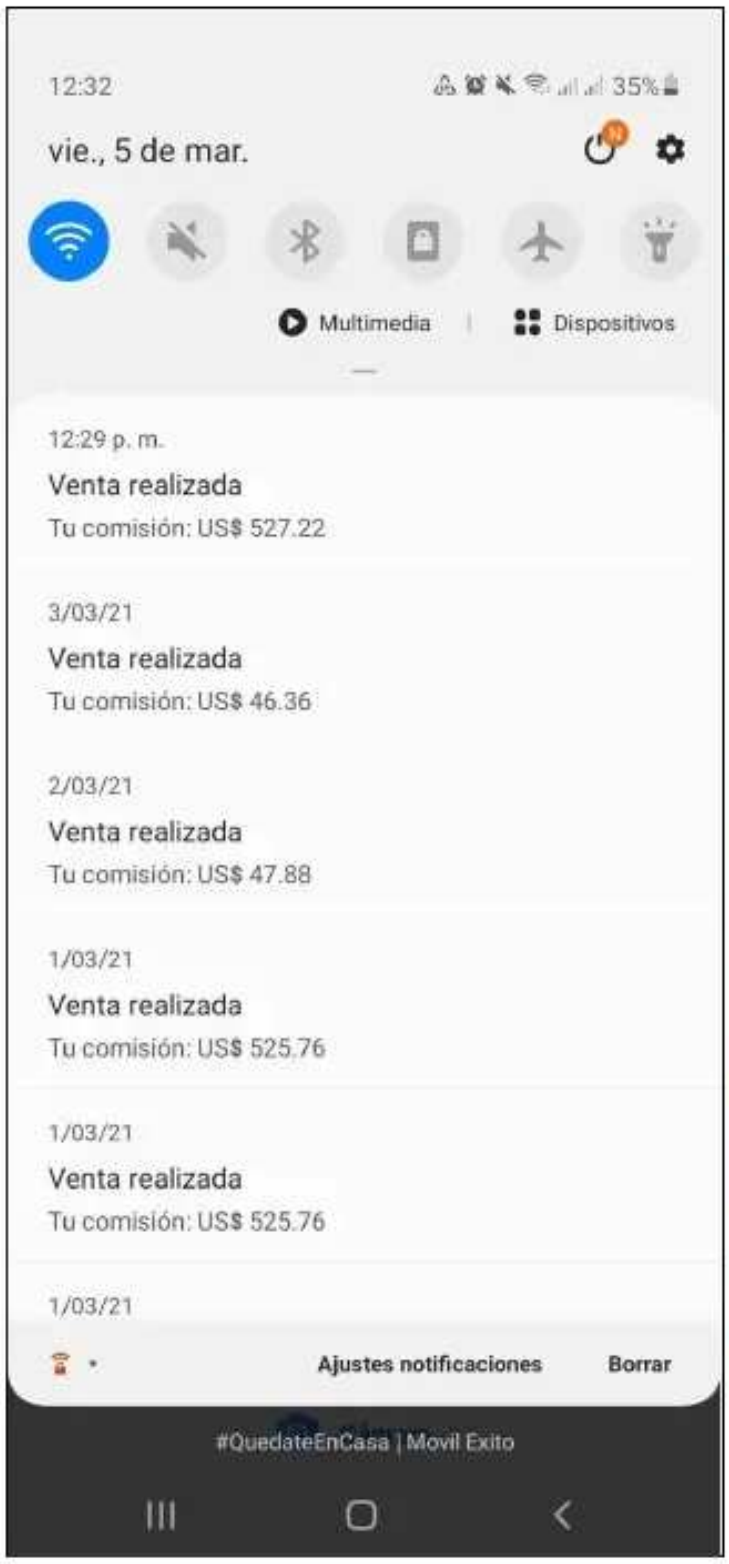
A continuación, te mostraré algunos casos de éxito de personas que iniciaron desde cero y han alcanzado la libertad financiera con la que todo mundo sueña.

Se trata de personas que a pesar de su situación económica, a pesar del país en el que viven (Algunos de países como Argentina y Venezuela), han sabido construir un negocio digital y vivir de los ingresos pasivos generados desde su celular.

Ellos no son más inteligentes que tú. Tampoco son mejores que tú. Simplemente han seguido las estrategias adecuadas, a las personas adecuadas, y han tenido la mentalidad adecuada que los ha llevado a estar en el nivel que están ahora. Si ellos pudieron, tú también puedes.

Son los mismos resultados que TÚ MISMO puedes lograr con persistencia y las estrategias adecuadas. Espero que te sirvan de inspiración y te motiven a seguir adelante sin importar las dificultades a las que te enfrentes todos los días de tu vida.

Licensed to joan steven restrepo suarez - soystevenrestrepo9823@gmail.com - HP25216593685667



Licensed to joan steven restrepo suarez - soystevenrestrepo9823@gmail.com - HP25216593685667

Licensed to joan steven restrepo suarez - soystevenrestrepo9823@gmail.com - HP25216593685667

Hoy 3:39 p. m.

Hola Luis, gracias por contarnos tu historia, te admiro y espero q Dios nos haya puesto en el camino, yo estoy empezando en el tema del emprendimiento con marketing digital, me ha costado pero disfruto el proceso, seguiré tus consejos y experiencias y espero q de tu mano yo pueda salir adelante con mi hija, soy mamá cabeza de familia y también tenía una finca en el espinal Tolima y pues ahí mataron a mi esposo... Llegué a Bogotá buscando trabajo, gracias a Dios me hice profesional, pero no tengo un trabajo estable, gracias por ayudar a personas a salir adelante. Dios te bendiga 🙏 y a toda tu familia 🙏

¿Aceptar la solicitud de mensaje

Si la aceptas, también podrá iniciar videochats contigo y ver información como tu estado de actividad y cuándo leíste los mensajes.

Bloquear Eliminar Aceptar

Licensed to joan steven restrepo suarez - soystevenrestrepo9823@gmail.com - HP25216593685667

Espero que los resultados anteriores te hayan servido como motivación e inspiración para iniciar tu camino hacia la libertad financiera, hacia una nueva vida llena de abundancia y riqueza, con una mentalidad de prosperidad y buena calidad de vida.

Recuerda que si uno ya lo logró... ¡Entonces tú también puedes!

Hace 50 años, ganar dinero y vivir de las ganancias generadas desde una pantallita mágica era prácticamente un sueño. Estamos viviendo la mejor época de la historia de la humanidad. No la desperdicies.

Afíliate al libro aquí y comienza a ganar ingresos pasivos.

Licensed to joan steven restrepo suarez - soystevenrestrepo9823@gmail.com - HP25216593685667

Acerca de

Titanes Empresarios

En @TitanesEmpresarios estamos comprometidos con tu crecimiento personal y tu educación financiera. Nos esforzamos por darte el contenido más relevante e inspiración diaria sobre emprendimiento, para que puedas tener éxito en este camino. Sabemos que, muchas veces los emprendedores nos enfrentamos a un viaje solitario y lleno de incertidumbre, el cual termina por aniquilar a muchos, y, no queremos que ese sea tu caso.

A lo largo de este libro, te entregamos todo. Podría decirse que “te prestamos nuestro cerebro” para que sacaras lo mejor y descubrieras cómo es la vida y la mentalidad detrás de un Titán Empresario.

No queremos terminar esto, sin antes darte las gracias y ponernos a tu disposición para lo que necesites.

Nuestras redes sociales están habilitadas y puedes escribirnos cuando desees. A continuación te dejamos nuestro Instagram. Allí podrás enviarnos un mensaje privado y te responderemos a la menor brevedad posible.

¡Gracias Titán!

Licensed to joan steven restrepo suarez - soystevenrestrepo9823@gmail.com - HP25216593685667

Nuestras redes sociales

¡Síguenos en Instagram!
Instagram: @TitanesEmpresarios
https://www.instagram.com/titanesempresarios/
Más de 640,000 seguidores en tan solo 4 años